

**Stéphane L.** - Né en Avril 1982  
**31880 La Salvetat-saint-gilles**  
**21 ans d'expérience**  
**Réf : 2209150924**

## **Conducteur de travaux / chargé d'affaires**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

**2014** : Diplôme à CPM VÉNISSIEUX sur VÉnissieux  
CQP Chargé d'affaires(Licence), Conducteur de travaux/Chargé d'Affaires

**2001** : BEP à Lycée privé Sainte Bernadette  
BEP/CAP Menuiserie Agencement, Bois et Matériaux Associés

### **Expériences professionnelles**

---

**2022 - 2022** :  
Conducteur de travaux chez Alkar Aluminium  
Gestion des travaux menuiseries Alu Technal

**2020 - 2021** :  
Technico commercial sédentaire chez Ccl  
Secteur menuiseries intérieures extérieures

**2019 - 2020** :  
Conducteur de travaux chez Dfd Est  
Conduite travaux domaine Amiante, Démolition, Curage

**2019 - 2019** :  
Conducteur de travaux chez Poralu Menuiserie  
Conduite travaux secteur Promotion, Annecy, Aix Les Bains, Chambéry, Albertville

**2017 - 2018** :  
Conducteur de travaux chez Saint Gobain Glass Solutions  
Gestion portefeuille client, organisation des travaux, devis ...

**2016 - 2017** :  
Chef équipe chez Sarl Margairaz  
Menuiseries intérieures extérieures (PVC, ALU, BOIS, BOIS ALU)

**2014 - 2016** :  
Chargé d'affaires sur le marché des travaux, Particulier et Professionnel  
Activité libérale

**2009 - 2014 :**

Chef d'équipe chez Sarl Menui Concept

Menuiseries intérieures extérieures (PVC, ALU, BOIS, BOIS ALU)

**2009 - 2009 :**

Technicien storiste chez Sarl Collet

Installation, entretien, et réparation tous types de stores

**2006 - 2009 :**

Engagé volontaire de l'armée de terre, 27 EME BCA TP/TE

**2003 - 2005 :**

Employé commercial chez Cda Sud-ouest

Gestion agencement, bois et matériaux

**2001 - 2002 :**

Poseur chez Sarl Menuiserie Marquet

Pose et agencement de menuiseries diverses

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Identifier l'environnement réglementaire du marché BTP
- Exploiter un dossier de consultation
- Prospect et recherche sur marché
- Chiffrage d'une affaire
- Organiser la production: planning, suivi des travaux et de la facturation, approvisionnement ...
- Gestion de la sous traitance partiel d'un marché
- Établir les documents de sécurités, PPSPS
- Utiliser les critères économiques dans ses décisions
- Organiser et suivre la gestion économique du chantier
- Animer, motiver une équipe, mener une réunion, déléguer
- Mener une négociation commerciale, vendre des travaux supplémentaires

## Permis

---

Permis B