

**Guillaume T.** - Né en Octobre 1988  
**44460 Saint-nicolas-de-redon**  
**14 ans d'expérience**  
**Réf : 2209191126**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2011** : Bac +4 à ESCCOT sur Cesson Sévigné  
Cycle Stratégies et Actions en Entreprise -  
(Bac+4 Commerce, Marketing et Management)

**2009** : Bac +2 à Lycée Joliot Curie sur Rennes  
Diplômé du BTS Technico-commercial Fabricants et distributeurs de l'industrie, agroalimentaire, environnementale, automobile

**2006** : Bac à Lycée Beaumont sur Redon  
Diplômé du baccalauréat S-SI (Science de l'Ingénieur)

### Expériences professionnelles

---

#### **2011 à ce jour :**

Technico-commercial chez Becokit - Commercialisation De Maison à Ossature Bois

- Prospection, vente et suivi clientèle
- Organisation et participation salon (Salon Maison Bois à Angers 2011)

#### **2009 - 2011 :**

Responsable commercial chez Cms Installation -vente Et Installation De Système Solaire Photovoltaïque Dans Les Domaines Industriels Et Agricoles sur Herbignac

- Gestion de l'activité commerciale
- Élaboration en groupe d'un service maintenance et nettoyage
- Organisation et participation salon (Space 2010 et Salon de l'Agriculture 2010)
- Prospection, vente et suivi clientèle sur le secteur Poitou-Charentes

#### **2009 - 2009 :**

Chauffeur/livreur - Repas Services

#### **2008 - 2008 :**

Technicien chez Entreprise Smido

#### **2007 - 2009 :**

Technico-commercial chez Smido - Vente Et Installation Dans Le Domaine Des énergies Renouvelables sur Melesse

- Prospection, vente et suivi clientèle
- Participation au salon (île et bio)

**2006 - 2007 :**

Intérimaire en maçonnerie chez Sarl Sainte Marie Construction

## Langues

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office, EBP, Gantt Project, SolidWorks

## Atouts et compétences

---

•  Commerciales et industrielles : Suivi d'activité commercial, opération sur fichier commercial, action de marketing direct, action de promotion commerciale, conception et réalisation d'aides à la vente, prospection terrain et vente

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

- Goût pour le challenge collectif et individuel
- Voyage (Angleterre, Espagne, Chine)