

Guillaume T. - Né en Octobre 1988
44460 Saint-nicolas-de-redon
14 ans d'expérience
Réf : 2209191126

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2011 : Bac +4 à ESCCOT sur Cesson Sévigné
Cycle Stratégies et Actions en Entreprise -
(Bac+4 Commerce, Marketing et Management)

2009 : Bac +2 à Lycée Joliot Curie sur Rennes
Diplômé du BTS Technico-commercial Fabricants et distributeurs de l'industrie, agroalimentaire, environnementale, automobile

2006 : Bac à Lycée Beaumont sur Redon
Diplômé du baccalauréat S-SI (Science de l'Ingénieur)

Expériences professionnelles

2011 à ce jour :

Technico-commercial chez Becokit - Commercialisation De Maison à Ossature Bois

- Prospection, vente et suivi clientèle
- Organisation et participation salon (Salon Maison Bois à Angers 2011)

2009 - 2011 :

Responsable commercial chez Cms Installation -vente Et Installation De Système Solaire Photovoltaïque Dans Les Domaines Industriels Et Agricoles sur Herbignac

- Gestion de l'activité commerciale
- Élaboration en groupe d'un service maintenance et nettoyage
- Organisation et participation salon (Space 2010 et Salon de l'Agriculture 2010)
- Prospection, vente et suivi clientèle sur le secteur Poitou-Charentes

2009 - 2009 :

Chauffeur/livreur - Repas Services

2008 - 2008 :

Technicien chez Entreprise Smido

2007 - 2009 :

Technico-commercial chez Smido - Vente Et Installation Dans Le Domaine Des énergies Renouvelables sur Melesse

- Prospection, vente et suivi clientèle
- Participation au salon (île et bio)

2006 - 2007 :

Intérimaire en maçonnerie chez Sarl Sainte Marie Construction

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office, EBP, Gantt Project, SolidWorks

Atouts et compétences

• Commerciales et industrielles : Suivi d'activité commercial, opération sur fichier commercial, action de marketing direct, action de promotion commerciale, conception et réalisation d'aides à la vente, prospection terrain et vente

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Goût pour le challenge collectif et individuel
- Voyage (Angleterre, Espagne, Chine)