

Nadia B. - Née en 1982
33660 Camps-sur-l'isle
20 ans d'expérience
Réf : 2209211320

Commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

Formations

2010 : Bac Pro
Bac Pro Commerce (VAE)

2001 : BEP
BEP Vente Action Marchande

Expériences professionnelles

2021 à ce jour :

Attachée Commerciale chez Locamod

Développement du portefeuille client, prospection sur chantier, négociation des prix, réalisation de devis, développement des relations commerciales, prospections téléphoniques, gestion de la relation client, gestion des relances

2021 - 2021 :

Commerciale chez Axor

Prospection commerciale, suivie du développement du portefeuille client (artisans et grands comptes), prise de commandes, réalisations de devis, visite régulière et fidélisation des clients, recouvrements et créances, atteintes des objectifs demandés

2011 - 2012 :

Responsable chez Soleil Sucré

Manager une équipe à travers des indicateurs commerciaux, gestion du personnel, gestion planning, gestion du zonning en magasin, garant des procédures ainsi que de la démarque inconnu, garanti de l'image de l'enseigne, réalisation des vitrines, gestions des transferts inter-magasin et retours dépôt, tenue de la caisse, remise en banque, clôtures des comptes

2011 - 2011 :

Vendeuse chez Damart

Accueil clients, connaissances de tissus ainsi que de la morphologie des clients, mise en rayon et réserve, établissement de challenge pour l'équipe, bon état d'esprit transmis à l'équipe

2005 - 2010 :

Vendeuse expérimentée chez Sfd, Premier Distributeur De L'opérateur Sfr

Manager une équipe à travers des indicateurs commerciaux, gestion du personnel, garant des procédures, respect de la politique commerciale de l'entreprise, fidélisation, gestion des stocks, garant des plans merchandising, respect de la charte, gestion des relances, gestion des litiges clients, relever de prix, maîtrise de

la vente, recherche des besoins, ventes additionnelles, ventes sur objectifs

2005 - 2005 :

Employé libre-service chez Carrefour

Mise en rayon, facing, rotation des produits

2001 - 2005 :

Hôtesse de caisse chez Leclerc (m.i)

Tenue de la caisse, respect des procédures, image de l'enseigne respecté

2001 - 2001 :

Ouvrière viticole

2000 - 2001 :

Vendeuse en pâtisserie chez Lemoine

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Prospection commerciale, suivie du développement du portefeuille client, prise de commandes, réalisations de devis, visite régulière et fidélisation des clients, recouvrements et créances, atteintes des objectifs demandés

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Musique

Photos

Cuisine

sport