

Thomas Z. - Né en Avril 1986
54270 Essey-lès-nancy
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2210310752

Responsable développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services commerciaux.

Formations

2003 : CAP à Lycée Marcel Paul sur Jarny
CAP-BEP MPMI - Métier de la Production Mécanique Informatisé

Expériences professionnelles

2021 - 2021 :

Responsable développement commercial chez Api Tech(Groupe Mentor) Distributeur Automatique De Pizzas
Prise en charge du développement d'un nouveau produit (Distributeur automatique de pizzas).
Prospection terrain et téléprospection, Négociation et rédaction de devis.
Suivi client. Démonstration en showroom et directement en clientèle

2018 - 2020 :

Négociateur immobilier chez Butt Croisille Immobilier sur Nancy
Prospection terrain téléprospection, mailing, estimation (maison, appartement, terrain) négociation, rédaction de mandats de vente, lecture de compromis.

2016 - 2018 :

Coordinateur /Chargé de clientèle chez Scopelec Energie Service sur Nancy
Prise de rendez-vous (clients professionnel), organisation des équipes dans le cadre de l'installation des compteurs LINKY

2012 - 2015 :

Gérant de société chez J&t Enseigne De Prêt à Porter Vêtements Homme Et Femme sur Nancy
Création de la société
Gestion complète du point de vente (commerciale, financière et opérationnelle) : Gestion d'une équipe de vente, Appliquer les techniques de vente et de négociation

2009 - 2017 :

Gérant de société chez Sarl Tichele Enseigne Automatic Freeshop sur Nancy
Création de la société
Gestion des stocks - Réassort des rayons - Développement de l'assortiment produits - Gestion des Fournisseurs (prise de commandes et négociations) - Entretien quotidien du point de vente -Gestion de la communication + Actions promotionnelles - Veille concurrentielle

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Responsable développement commercial

Permis

Permis B