

Yassine L. - Né en Octobre 1999
93190 Livry- Gargan
2 ans d'expérience
Réf : 2211241255

Chargé d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Bac +3 à Université Paris 13

Licence gestion et création d'entreprise : Entreprenariat

2021 : Bac +2 à Protectorat Saint Joseph

BTS brevet de technicien : Négociation, Digitalisation de la relation clients

2019 : Bac Pro à Janne La Lorraine

Baccalauréat professionnel : Commerce

2017 : CAP à Alfred Nobel

CAP : Commerce multi-spécialités

Expériences professionnelles

2021 - 2022 :

Gestionnaire chez Le Triangle Grill sur Livry-gargan

- Traitement de la facturation, classement et archivage des factures, relances téléphoniques des fournisseurs, mise à jour des tableaux de bord. gestion, comptabilité et Contrôle des fournisseurs
- Établissement de comptes rendus d'activité auprès de la hiérarchie, renseignement des reportings en détaillant les diverses tâches accomplies

2021 - 2021 :

Commercial/ Chargé D'affaire chez A My Di Omo Elec sur Noisy Le Sec

Récolte, traitement et analyse des informations relatives aux clients dans une optique de fidélisation.

Démarchage et vente de contrat au PME / PMI

2020 - 2022 :

Création d'un salon de coiffure chez Barber Shop sur Livry-gargan

- Conversion d'objectifs en résultats à travers des projets innovants et des prises de risque
- Définition d'un plan d'action commercial adapté au marché et à l'environnement concurrentiel.
- Recrutement, formation et gestion d'une équipe.
- Capacité à identifier les difficultés et à prendre des décisions

2020 - 2020 :

Conseiller de vente chez Le Parisis sur Villeparisis

- Échanges avec les clients pour les aider dans leur recherche, prise en compte de leurs critères (type de produit, budget, présentation des formule correspondant à leurs attentes.

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Gestion du portefeuille clients
- Négociation des termes de vente
- Expertise en développement commercial
- Management d'une équipe
- Organisation
- Assiduité
- Créativité et capacité à rebondir
- Résistance à la pression et au stress
- communication
- Force de persuasion
- Argumentation de vente solide
- Connaissance dans le marketing (grande distribution, vente direct et vente en réunion)
- Relances téléphoniques
- Écoute active
- Planification
- Sens de l'anticipation

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Passionner de sport j'en fais un atout pour mon rythme de vie et ma motivation.
- cross fit et musculation en salle