

Damien C. - Né en Octobre 1974
13670 Saint-andiol
28 ans d'expérience
Réf : 2211250927

Attaché technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

Formations

2000 : Bac +2 à Université d' Aix en Provence 3

Diplôme d' études supérieures spécialisées en Mercatique et Marchandisage appliqués

1997 : Bac +2 à Ecole supérieure de Commerce CEFIRE sur Aix En Provence

Brevet de Technicien Supérieur Professionnel - Action Commerciale

1996 : Bac à Ecole de commerce sur Aix En Provence

Baccalauréat Professionnel - Commerce et Services

Expériences professionnelles

2005 à ce jour :

Attaché technico commercial - Département Distribution chez Celette France Sas sur Vienne

Appliquer la politique commerciale qualitative et quantitative de Celette sur la région PACA par l' atteinte des objectifs de chiffre d' affaires, de gain de parts de marché et de rentabilité sur les départements

04-05-06-13-83-84/Négociation d' accords régionaux en collaboration avec les grands comptes clés/Analyser les tendances du marché et réaliser les opérations Marketing promotionnelles en tenant compte de l' évolution du marché

2002 - 2005 :

Représentant Statutaire - Division automobile chez Berner Sas France sur St Julien Du Sault Cedex

Développer la politique de l' entreprise sur les secteurs (13-84) par la promotion de la gamme Berner/

Dynamiser la plate forme clients (actifs/ inactifs), par un suivi régulier des plans de tournées/ Maintenir un chiffre d' affaires en fonction des normes de l' entreprise.

1997 - 2001 :

Attaché commercial Pieces de rechange chez Autodistribution Farsy sur Salon De Provence

Développer l' activité commerciale sur les secteurs des agences d' Arles et Salon/Promouvoir les gammes de produits auprès des professionnels de l' automobile/ Assurer la relation clients, le suivi, la négociation, le respect des marges ainsi que le reporting régulier de l' activité

1995 - 1997 :

Vendeur pièces de rechange chez Concessionnaire Renault sur Vitrolles

Accueil des clients/Ventes pièces de rechange Professionnels,Particuliers/Gestion de stocks/ Commandes fournisseurs/Suivi clients.

1993 - 1995 :

Conseiller commercial VN-VO chez Agent Renault sur Aix Les Milles
Accueil des clients/Ventes de VO-VN/ Établissement des commandes/ Livraisons

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Attaché technico-commercial

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football - Volley-ball (club) - Plongée sous-marine (club)