

**Damien C.** - Né en Octobre 1974  
**13670 Saint-andiol**  
**28 ans d'expérience**  
**Réf : 2211250927**

## **Attaché technico commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**2000** : Bac +2 à Université d' Aix en Provence 3

Diplôme d' études supérieures spécialisées en Mercatique et Marchandisage appliqués

**1997** : Bac +2 à Ecole supérieure de Commerce CEFIRE sur Aix En Provence

Brevet de Technicien Supérieur Professionnel - Action Commerciale

**1996** : Bac à Ecole de commerce sur Aix En Provence

Baccalauréat Professionnel - Commerce et Services

### **Expériences professionnelles**

---

**2005 à ce jour** :

Attaché technico commercial - Département Distribution chez Celette France Sas sur Vienne

Appliquer la politique commerciale qualitative et quantitative de Celette sur la région PACA par l' atteinte des objectifs de chiffre d' affaires, de gain de parts de marché et de rentabilité sur les départements

04-05-06-13-83-84/Négociation d' accords régionaux en collaboration avec les grands comptes clés/Analyser les tendances du marché et réaliser les opérations Marketing promotionnelles en tenant compte de l' évolution du marché

**2002 - 2005** :

Représentant Statutaire - Division automobile chez Berner Sas France sur St Julien Du Sault Cedex

Développer la politique de l' entreprise sur les secteurs (13-84) par la promotion de la gamme Berner/

Dynamiser la plate forme clients ( actifs/ inactifs), par un suivi régulier des plans de tournées/ Maintenir un chiffre d' affaires en fonction des normes de l' entreprise.

**1997 - 2001** :

Attaché commercial Pieces de rechange chez Autodistribution Farsy sur Salon De Provence

Développer l' activité commerciale sur les secteurs des agences d' Arles et Salon/Promouvoir les gammes de

produits auprès des professionnels de l' automobile/ Assurer la relation clients, le suivi, la négociation, le respect des marges ainsi que le reporting régulier de l' activité

**1995 - 1997** :

Vendeur pièces de rechange chez Concessionnaire Renault sur Vitrolles

Accueil des clients/Ventes pièces de rechange Professionnels,Particuliers/Gestion de stocks/ Commandes fournisseurs/Suivi clients.

**1993 - 1995** :

Conseiller commercial VN-VO chez Agent Renault sur Aix Les Milles  
Accueil des clients/Ventes de VO-VN/ Établissement des commandes/ Livraisons

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Attaché technico-commercial

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Football - Volley-ball (club) - Plongée sous-marine (club)