

**Frédéric C.** - Né le 17/05/1969  
**01600 Reyrieux**  
**21 ans d'expérience**  
**Réf : 2211291146**



## Directeur des opérations

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2024** : Diplôme De Bandagiste Orthésiste (prothèses De Mains, Colliers Cervicaux) à ECOTEV  
Obtention du diplôme de Bandagiste orthésiste (prothèses de mains, colliers cervicaux),  
agrément appareillage des membres supérieurs  
Major de promotion

**2000** : Formation En Cours Du Soir " Comptabilité Et Gestion D'entreprise " à CNAM

**1994** : Diplôme De Podo-orthésiste à LYCEE D'ALEMBERT  
Obtention du diplôme de podo-orthésiste, spécialisation des membres inférieurs, agrément  
membres inférieurs

**1990** : Bac +1 à LES LAZARISTES sur Lyon  
Obtention d'un baccalauréat en mécanique et dessin industriel

### Expériences professionnelles

---

#### **2022 à ce jour :**

Formations et repositionnement professionnel

Missions intérimaires

- Bilans de compétences / Tests de positionnement / Ikigai
- Formation 'Google Certificate' cyber sécurité
- Missions en intérim / investigation de nouveaux secteurs d'activité au sein de PME régionales

#### **2008 - 2021 :**

FONDATEUR ET DIRIGEANT ASSOCIE chez Sarl Le Show Room

" Espace Luxe Privé " / St Genis Laval et Mâcon

- Développement de 2 points de vente physiques permanents et jusque 20 points de vente éphémères commercialisant des produits de marque à prix réduit
- Elaboration du plan d'action stratégique, des actions marketing et des objectifs commerciaux
- Sélection et référencement de fournisseurs / négociation, définition des prix de vente et du taux de marge
- Recrutement, formation et encadrement de 6 collaborateurs permanents et 8 intérimaires
- Pilotage stratégique et opérationnel d'opérations promotionnelles
- CA annuel : 1 M€, jusque 14 collaborateurs en simultané (permanents et intérimaires)

#### **2007 - 2014 :**

GERANT ASSOCIE chez Fd Sarl

" Marques et démarques " / Villeurbanne

- Bail de sous location espace BEELOO Villeurbanne (commercialisation de vêtements pour hommes)'

**2005 - 2005 :**

ENSEIGNANT FORMATEUR EN PODOLOGIE chez Ecotev  
Lyon - Ecole supérieure d'Orthopédiste Orthésiste Podologie  
Public étudiants (1 j / semaine)

**2002 - 2003 :**

COMMERCIAL APRES-VENTE chez Saint Paul Medical  
Magasin Matériel Médical  
(1 j / semaine)  
- Accueil téléphonique des professionnels (médecins / infirmiers) et patients  
- Prise de commande, facturation, suivi commercial

**2001 - 2020 :**

SARL ORTHOPEDIA chez Fondateur Et Gerant  
" Beeloo " / Villeurbanne et Villefranche-sur- Saône

- Ouverture de deux points de vente de chaussures pour enfants avec spécialité orthopédique  
(Villeurbanne et Villefranche sur Saône)  
- Mise en place de relations privilégiées avec des médecins spécialisés pour promouvoir des solutions sur mesure aux patients nécessitant une adaptation du chaussant  
- Sélection de fournisseurs proposant des produits compatibles aux spécificités morphologiques des clients  
- Recrutement et formation du personnel  
 CA annuel : 450k€, jusque 6 collaborateurs

**1999 - 2001 :**

RESPONSABLE DE MAGASIN chez Activ'sante  
Lyon - Magasin d'orthopédie

- Accueil des patients, analyse des besoins et identification des besoins en appareillage  
- Proposition des solutions adaptées (bas de contentions, ceintures, semelles...)  
- Déplacement en cliniques en amont des interventions chirurgicales ou en aval de gastroplasties  
- Sélection de fournisseurs et négociations / gestion des achats et du stock  
 Mise en place d'un partenariat avec Dr Villemin, spécialisé en orthopédie infantile, Clinique du Val d'Ouest  
 Doublement du CA

**1995 - 2000 :**

ASSISTANT EN PODOLOGIE chez Orthopedie Masquelin sur Antibes  
- Accueil des patients, prises de mesure  
- Réalisation et adaptation de l'appareillage, essais et suivi médical

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : )

## Logiciels

---

## Atouts et compétences

---

### COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Gestion
- Management participatif
- Développement
- Vente
- Organisation
- Optimisation

### COMPETENCES PERSONNELLES

- Pragmatique
- Leadership
- Fédérateur
- Adaptable
- Multitâches
- Challenger
- Aisance Relationnelle
- Curiosité

## Centres d'intérêts

---

Membre du conseil d'administration d'un organisme financier mutualiste

- Presse spécialisée : Usine nouvelle, LSA
- Sport : Volley-Ball, Squash
- Loisirs : Bricolage, Cuisine, Randonnée