

Frédéric C. - Né le 17/05/1969
01600 Reyrieux
21 ans d'expérience
Réf : 2211291146



Directeur des opérations

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

2024 : Diplôme De Bandagiste Orthésiste (prothèses De Mains, Colliers Cervicaux) à ECOTEV
Obtention du diplôme de Bandagiste orthésiste (prothèses de mains, colliers cervicaux),
agrément appareillage des membres supérieurs
Major de promotion

2000 : Formation En Cours Du Soir " Comptabilité Et Gestion D'entreprise " à CNAM

1994 : Diplôme De Podo-orthésiste à LYCEE D'ALEMBERT
Obtention du diplôme de podo-orthésiste, spécialisation des membres inférieurs, agrément
membres inférieurs

1990 : Bac +1 à LES LAZARISTES sur Lyon
Obtention d'un baccalauréat en mécanique et dessin industriel

Expériences professionnelles

2022 à ce jour :

Formations et repositionnement professionnel

Missions intérimaires

- Bilans de compétences / Tests de positionnement / Ikigai
- Formation 'Google Certificate' cyber sécurité
- Missions en intérim / investigation de nouveaux secteurs d'activité au sein de PME régionales

2008 - 2021 :

FONDATEUR ET DIRIGEANT ASSOCIE chez Sarl Le Show Room

" Espace Luxe Privé " / St Genis Laval et Mâcon

- Développement de 2 points de vente physiques permanents et jusque 20 points de vente éphémères commercialisant des produits de marque à prix réduit
- Elaboration du plan d'action stratégique, des actions marketing et des objectifs commerciaux
- Sélection et référencement de fournisseurs / négociation, définition des prix de vente et du taux de marge
- Recrutement, formation et encadrement de 6 collaborateurs permanents et 8 intérimaires
- Pilotage stratégique et opérationnel d'opérations promotionnelles
- CA annuel : 1 M€, jusque 14 collaborateurs en simultané (permanents et intérimaires)

2007 - 2014 :

GERANT ASSOCIE chez Fd Sarl

" Marques et démarques " / Villeurbanne

- Bail de sous location espace BEELOO Villeurbanne (commercialisation de vêtements pour hommes)'

2005 - 2005 :

ENSEIGNANT FORMATEUR EN PODOLOGIE chez Ecotev
Lyon - Ecole supérieure d'Orthopédiste Orthésiste Podologie
Public étudiants (1 j / semaine)

2002 - 2003 :

COMMERCIAL APRES-VENTE chez Saint Paul Medical
Magasin Matériel Médical
(1 j / semaine)
- Accueil téléphonique des professionnels (médecins / infirmiers) et patients
- Prise de commande, facturation, suivi commercial

2001 - 2020 :

SARL ORTHOPEDIA chez Fondateur Et Gerant
" Beeloo " / Villeurbanne et Villefranche-sur- Saône

- Ouverture de deux points de vente de chaussures pour enfants avec spécialité orthopédique
(Villeurbanne et Villefranche sur Saône)
- Mise en place de relations privilégiées avec des médecins spécialisés pour promouvoir des solutions sur mesure aux patients nécessitant une adaptation du chaussant
- Sélection de fournisseurs proposant des produits compatibles aux spécificités morphologiques des clients
- Recrutement et formation du personnel
 CA annuel : 450k€, jusque 6 collaborateurs

1999 - 2001 :

RESPONSABLE DE MAGASIN chez Activ'sante
Lyon - Magasin d'orthopédie

- Accueil des patients, analyse des besoins et identification des besoins en appareillage
- Proposition des solutions adaptées (bas de contentions, ceintures, semelles...)
- Déplacement en cliniques en amont des interventions chirurgicales ou en aval de gastroplasties
- Sélection de fournisseurs et négociations / gestion des achats et du stock
 Mise en place d'un partenariat avec Dr Villemin, spécialisé en orthopédie infantile, Clinique du Val d'Ouest
 Doublement du CA

1995 - 2000 :

ASSISTANT EN PODOLOGIE chez Orthopedie Masquelin sur Antibes
- Accueil des patients, prises de mesure
- Réalisation et adaptation de l'appareillage, essais et suivi médical

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : commerciale / Ecrit :)

Logiciels

Atouts et compétences

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Gestion
- Management participatif
- Développement
- Vente
- Organisation
- Optimisation

COMPETENCES PERSONNELLES

- Pragmatique
- Leadership
- Fédérateur
- Adaptable
- Multitâches
- Challenger
- Aisance Relationnelle
- Curiosité

Centres d'intérêts

Membre du conseil d'administration d'un organisme financier mutualiste

- Presse spécialisée : Usine nouvelle, LSA
- Sport : Volley-Ball, Squash
- Loisirs : Bricolage, Cuisine, Randonnée