

Houlsane M. - Né en 1991
93600 Aulnay-sous-bois
7 ans d'expérience
Réf : 2211291235

Chargé d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Administration et juridique.

Formations

2020 : Bac +2 sur Rennes
BTS Gestion PME

2014 : Bac +2 sur Rennes
BTS Audit Contrôle et Gestion

2009 : Bac
Baccalauréat Scientifique

Expériences professionnelles

2022 à ce jour :
Responsable d'activité

2021 à ce jour :
Responsable d'activité chez Sofaal Mayotte sur Kaweni, Mayotte
Gestion et suivi des chantiers d'appel d'offres SIM et COLAS, des chantiers particuliers et des petits chantiers.
Gestion et management des équipes de production, commercial, administrative, de pose et d'études
Mise en place des plans d'organisation des différents services, commercial, production, pose, administratives et études.
Gestion planning de fabrication et de pose
Suivi du budget, de la rentabilité et du chiffre d'affaires.
Définition et mise en application de la stratégie commerciale.
Recrutement et Participation à la montée en compétences de mes collaborateurs
Mise en place des stratégies financières
Gestion financière, et augmentation du chiffre d'affaire

2020 - 2021 :
Responsable d'activité chez Adam Dépannage Chauffage sur Rennes
Suivie des chantiers
Gestion financière et suivi du chiffres d'affaires
Définition et mise en application de la stratégie commercial et production
Gestion relation client, fournisseur
Management des équipes
Gestion des devis et de la facturation
Gestion des stocks et des commandes

2018 - 2020 :
Responsable d'activité chez Axians Groupe Vinci sur Rennes

Gestion et management des équipes
Définition et mise en application de la stratégie commercial
Gestion et suivie des chantiers AO
Gestion des projets,
Gestion financière et développement du chiffre d'affaire

2014 - 2017 :

Responsable des cinqs boutiques ding fring chez Le Relais De Bretagne sur Rennes
Gestion financière et augmentation du chiffre d'affaires.
Management des équipes
Organisation des réunions et mise en place des stratégies commerciales
Suivie de la rentabilité de différentes boutiques
Gestion des commandes et de la relation fournisseurs. Vente

Langues

Maori (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD

Atouts et compétences

- Management et encadrement d'une équipe
- Relations clients fournisseurs
- Mises en place des stratégies commercial et de développement d'entreprise

Permis

Permis B