

**Benoît T.** - Né en 1979  
**77290 Compans**  
**11 ans d'expérience**  
**Réf : 2212061126**

## Diagnosticueur immobilier

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Immobilier.

### Formations

---

**2022** : Formation à ADI Formation sur Paris

Diagnosics Immobiliers Qualification Niveau 5- BAC + 2

Cycle complet : amiante, gaz, électricité, plomb, termites, Diagnostic de Performance Énergétique, loi carrez.

Certifications (ICERT) : Amiante, Gaz, Plomb, Termites, Électricité, et DPE

**2015** : Formation sur Corbeil Essonne

SSIAP1 Agent de sécurité incendie

**2003** : Formation à FNAIM sur Paris

Formation négociateur immobilier

**2002** : Bac +2 à ESJ De Tolbiac

Deux années école de journalisme

**2000** : Bac +2 à Sorbonne nouvelle PARIS

DAEU Communication

**1999** : Bac sur Aulnay Sous-bois

BEP-CAP vente

### Expériences professionnelles

---

**2019 - 2020** :

AGENT ADMINISTRATIF chez Veolia

- Édition et gestion des plannings des activités exploitation du secteur.
- Transmission et collecte d'informations et diffusion au réseau.
- Saisie et traitement des apports et contrôles qualité avec suivi.
- Gestion et traitement des besoins et attentes des clients.  Constitution de la base de données des prospects

**2017 - 2019** :

AGENT ADMINISTRATIF chez Evs Secretariat sur Paris

- Gérer la sous-traitance et les documents liés aux contrats, remonter les dysfonctionnements.
- Assurer la gestion administrative et le suivi des données liées au contrat de collecte des informations.
- Elaboration des reportings mensuels et annuels en équipe.
- Rédaction des comptes rendus de réunion mensuels - Suivi et pilotage des indicateurs d'exploitation (taux d'utilisation, indicateurs opérationnels).

**2014 - 2016** :

AGENT COMMERCIAL TERRAIN chez Etbr

- Identification des nouvelles opportunités de développement
- Gestion des contrats, approche phoning et traitement des dossiers.
- Gestion de la partie commerciale et relation clients (Devis, métrés, rendez-vous chantier, conseil, accompagnement et suivi clients).

#### **2012 - 2014 :**

##### **AUTO-ENTREPRENEUR INDEPENDANT chez Entreprise Turquet**

- Coordination, management et affectation des missions pour 5 professionnels du secteur (bâtiment).
- Écouter - Analyser les besoins des clients en termes de besoins et attentes.
- Conducteur de travaux de bâtiment (couverture, maçonnerie...)
- Effectuer des métrages, établir des devis
- Supervision et suivi des travaux : Pose de revêtements au sol (parquets, carreaux, etc.) et de la vitrerie sur demande

#### **2009 - 2012 :**

##### **CONSEILLER COMMERCIAL chez Bogel Renovation sur Aulnay Sous Bois**

- Gestion de la partie commerciale et relation clients.
- Gestion des contrats et approche phoning et traitement des dossiers.
- Suivi des informations issues de la prospection terrain,
- Suivi d'un portefeuille clients  Suivi des prospecteurs potentiels
- Découverte des besoins et du projet
- Visite des biens, retour de visite, analyse et conclusion

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

- Diagnosticueur immobilier (Amiante, Gaz, Plomb, Termites, Électricité, et DPE)
- Techniques de communication.
- Techniques de démarchage commercial

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

- Lecture.
- Expositions/ Théâtre
- Sport : Vélo/ Escalade
- Arts
- Sculpture