

Charlène C. - Née en 1990
83170 Tourves
7 ans d'expérience
Réf : 2212200809

Commerciale / business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

Formations

2014 : Bac +3 à CCI DE LYON

Licence responsable en développement commercial Spécialisation Cosmétiques de luxe

2012 : Bac +2 à ECOLE LE COZIC

CAP et BTS Esthétique-Cosmétiques, Promo 2009 et 2012

2008 : Bac à LYCÉE JEANNE D'ARC

Baccalauréat STG, option Marketing, Promo 2008

Expériences professionnelles

2017 - 2020 :

RESPONSABLE EN DÉVELOPPEMENT DE PROJET chez Gatech

Organiser et mettre en oeuvre la stratégie commerciale et globale de l'entreprise sur une zone géographique nationale - Rechercher et identifier des marchés potentiels, des évolutions de marchés -

Prospecter ces nouveaux marchés (terrain et réseaux sociaux) - Développer un portefeuille clients et prospects -

Gestion du fichier CRM -Organiser et créer des contenus sur les réseaux sociaux - Collaborer avec les différents services de l'entreprise -

Organiser des évènements - Intégrer des réseaux professionnels - Fidéliser

2016 - 2017 :

COMMERCIALE EN SOLUTION WEB chez Comiteo

Plateforme web à destination des Comités d'Entreprises - Prospection commerciale

-Rechercher des partenariats - Animer des formations - Mettre en place des actions correctives et préventives -

Sensibiliser les élus - Négocier les contrats - Fidéliser le portefeuille client - Exploiter le CRM (Salesforces)

11/2014 - 08/2016 :

BERNER chez Berner

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Développement commercial - Conquête de nouveaux marchés -Gestion d'entreprise - Négociation - Fidélisation -
Spécialité Web : Outils de suivi et d'analyse - Social Selling -Connaissance des algorithmes et des métriques

Permis

Permis B