

Nicolas C. - Né en 1985
77181 Courtry
17 ans d'expérience
Réf : 2212261337

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2009 : Formation

Formation convention Cidre

2005 : Formation

Formation complémentaire dans le tourisme à l'I.F.A.V

2004 : Bac +2

BTS tourisme en alternance

2003 : Bac

Bac Scientifique

Expériences professionnelles

2009 à ce jour :

Chargé des Opérations Réseaux chez France Maintenance Bâtiment (filiale De Groupama Sa) sur Noisy-le-grand

- Prospecter et recruter un réseau d'entreprises
- Rencontrer des entreprises et entreprendre des négociations
- Rédiger une convention de partenariat
- Répondre à un appel d'offre (sécurisation des locaux de Groupama en collaboration avec Activeille)
- Agir en totale autonomie.
- Étudier et rectifier des devis
- Chiffrer et proposer des indemnisations

Bilan : gestion d'un Réseau de 1400

Entreprises du Bâtiment pour Les rénovations après sinistres des sociétaires De Groupama SA.

2008 - 2008 :

Négociateur VRP chez Star Immobilier sur Champigny Sur Marne

- La prospection terrain de la clientèle
- Avoir une connaissance parfaite de plusieurs secteurs
- Agir en total autonomie :
- Gestion de mon emploi du temps

Bilan : mise en pratique de mes qualités de conviction et de ma forte motivation tant auprès de la clientèle que de ma hiérarchie

2006 - 2008 :

Conseiller Commercial chez Gaz De France sur Paris

- Organiser mon planning

- Prospecter une clientèle de
 - Professionnels par téléphone.
 - Gestion de la facturation des clients
- Bilan : apprentissage du marché énergétique et du logiciel de facturation SAP

2004 - 2006 :

Agent de tourisme/Chef d'agence chez Jet Tours sur Bois-colombes

- Suggérer des modifications auprès de ma direction (incidence sur le CA)
- Optimiser les ventes.

Bilan : Apprentissage du règlement des litiges et gestion d'une équipe

Langues

Français (Oral : commerciale / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Accueil et suivi clientèle, définition des besoins, négociation et vente.
- Expertise après sinistre dans le bâtiment.
- Analyse, Gestion et Pilotage d'un Réseau d'entreprises
- Prospection auprès d'une clientèle de professionnels et de particuliers.
- Organisation de projet événementiel

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Président de l'association E.G.A, spécialisé dans l'événementiel du vidéo-ludique
- Équipe de France -18 ans de handball.
- Équipe de Football, championnat d'entreprises