

Né en 1971
81710 Saix
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2212280820

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : Formation à AC2 plus
Formation commerciale interne groupe

1990 : Formation à société Vitamotor
Formation hydraulique interne

1988 : BEP
B.E.P mécanique automobile

1986 : CAP
C.A.P mécanique d'ajustage

Expériences professionnelles

2009 - 2010 :
Technico-commercial Sud-ouest chez Lvt Barthe Aquitaine (vente, Réparation Et Location Bennes à Ordures Ménagères) sur Landes
Aide à la création et au développement d'un atelier de réparation

2001 - 2009 :
Responsable-commercial chez Geesink Norba France (constructeur De Matériel Pour La Collecte Des Ordures Ménagères)
2004-2009 : Responsable-commercial Sud-ouest et Sud-est
2002-2004 : Attaché commercial des services France
2001 - 2002 : Technicien itinérant France

1997 - 2001 :
Agent d'assistance technique France chez Partek Cargotec France (Constructeur De Matériel De Levage Hiab, Multilift, Norba)

1993 - 1997 :
Technicien monteur et itinérant France chez Partek Cargotec France (Constructeur De Matériel De Levage Hiab, Multilift, Norba)

1991 - 1993 :
Responsable d'atelier chez Sodifri (constructeur De Groupes Frigorifiques)

1989 - 1991 :
Technicien d'atelier chez Vitamotor (concessionnaire Fenwick, Hyster)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

COMMERCIAL

- . Prospection de nouveaux clients, prises de rendez-vous et visites commerciales auprès de Collectivités et sociétés privées
- . Analyse et définition des besoins (appels d'offre)
- . Gestion des dossiers clients : suivi de la commande, de la qualité, des délais, des transports, des prêts de matériel et règlements des litiges
- . Négociation, signature de contrats, fidélisation clients
- . Contacts permanents avec les prestataires de service
- . Suivi des tableaux de bord de la Direction (Reporting, Forecast, données clients/prospection)
- . Participation aux réunions commerciales et aux salons professionnels

TECHNIQUE

- . Dépannages téléphoniques et interventions sur sites (automatisme, hydraulique et mécanique)
- . Proposition d'une solution technique et négociation des réparations
- . Expérience du travail en atelier et encadrement de 10 techniciens

Permis

Permis A
Permis B

Centres d'intérêts

Restauration de motos anciennes