

Rémy P. - Né en 2023
69140 Crépieux-la-pape
12 ans d'expérience
Réf : 2301110938

Responsable comercial et marketing

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région , dans le Bâtiment.

Formations

2009 : Bac +5 à INSEEC
DIPLOME ESC MASTER 2
Majeure: Entreprenariat
Spécialité: Intelligence économique

Expériences professionnelles

01/2017 à ce jour :

Responsable commercial et marketing chez Visotec Lenoir Services

Développement commercial

- o Grands comptes dans les secteurs du luxe, foncières, retail, corporate, banques et assurances
- o 2,3 M€ de prise de commande et 1,7 M€ de facturation annuelle (100 % prospects)
- o Animation et prescription national: architectes, agences de design, concepteurs lumière
- o Management commercial

Gestion de projet

- o Garantir la réalisation des projets techniques en collaboration avec le bureau d'études, les conducteurs de travaux, le département production et les installateurs.
- o Participation à des missions transverses avec les directeurs de filiales du groupe Visotec pour répondre aux marchés européens

Marketing

- o Définir la stratégie et déployer le plan d'action national
- o Suivre les évolutions de marchés et réaliser les études prospectives
- o Identifier les changements d'image, effectuer la veille technologique et concurrentielle

11/2014 - 01/2017 :

Chef des ventes chez Canon France

- o Encadrement d'une équipe de 7 ingénieurs commerciaux
- o Mise en oeuvre de la politique commerciale définie par le groupe Canon au travers la création et le suivi de plans d'actions commerciaux
- o Garant de la réalisation des objectifs quantitatifs et qualitatifs sur la région (CA matériels, CA Service, CA solutions, Marge)
- o Analyse des résultats et mise en place de mesures correctives
- o Recrutement, formation et accompagnement d'ingénieurs commerciaux et ingénieurs d'affaires Reporting régulier et pilotage via le CRM Salesforce

09/2013 - 11/2014 :

Consultant chez Canon France

o Responsable de l'intégration de l'offre Océ au sein des structures CANON Fac similé Rhône alpes
o Support à la vente auprès de 16 commerciaux: ciblage, développement des ventes, formations et accompagnement

11/2011 - 09/2013 :

Ingénieur commercial chez Canon France

o Développer la verticalisation division architectes et bureaux d'études Élu meilleur commercial de l'année 2012
o Mise en place du plan d'actions commerciales, lobbying et événementielle
o Identifier l'écosystème d'affaires, étude des parties prenantes et analyses des ontologies

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit :), Allemand (Oral : commerciale / Ecrit :)

Atouts et compétences

École multilingue OMBROSA

- Étude de la langue anglaise depuis l'âge de 5 ans
- Séjours en famille d'accueil
- 1 an en entreprise à l'étranger

Management

Développement commercial

Gestion financière

Marketing

Informatique

Gestion de projet

Centres d'intérêts

Golf : 30 ans en club - hdcp 3

Tennis : 16 ans en club - 15/2

Voile : Diplômé des Glénans

Plongée - Échelon 2

Sports de montagne

Voyages Europe & Asie