

Frédéric E. - Né en 1986
44100 Nantes
5 ans d'expérience
Réf : 2301171311

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2011 : Bac +5 à Institut d'Etudes Politiques d'Aix-en-Provence sur Aix-en-provence
MASTER 2 en Management mention Intelligence Économique et gouvernance des crises

2009 : Bac +3 à Institut d'Etudes Politiques d'Aix-en-Provence sur Aix-en-provence
BACHELOR en Gestion des entreprises mention Intelligence Économique et stratégique

2008 : Bac +2
BTS Négociation Relation Client

Expériences professionnelles

2010 - 2011 :
APPUI MARKETING ET COMMERCIAL chez Gdf Suez sur Saint-herblain
Pilotage d'opérations nationales en région auprès de 10 négociateurs
Création et mise en place d'outils de suivi des objectifs
Action de veille et d'analyse du marché pour le recrutement de futurs partenaires à fort potentiel

2006 - 2009 :
COMMERCIAL chez Unibeton sur Legé
Développement et consolidation d'un portefeuille de clients professionnels sur la centrale à béton de Legé (44)
Chiffre d'affaires annuel de 1M euros
Portefeuille de 100 clients
Gestion des litiges
Réalisation d'études de marché pour le lancement de produits spéciaux
Création d'outils d'aide à la vente (plaquettes, présentoirs, show-room)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Commerce Trois ans d'expérience en prospection, négociation, fidélisation, gestion des litiges, reporting, gestion de la base de données, tâches administratifs
Marketing Études de marché, questionnaires de satisfaction, veilles commerciales et concurrentielles, pilotage d'actions et d'opérations auprès d'une équipe commerciale
Communication Création de plaquettes, d'outils d'aide à la vente et de show-room

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Expérience de la scène en tant que musicien
Cinéma, littérature, natation, basket