

**Mustapha L.** - Né en Novembre 1966  
**95440 écouen**  
**15 ans d'expérience**  
**Réf : 2301190830**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1997** : Bac +2

BTS Management Des Unités Commerciales en cours de validation par la VAE

**1996** : Bac +3 à Université René Descartes sur Paris

Licence UFRSTAPS. (bac+3)

**1995** : Bac +2 à Université René Descartes

Diplôme Enseignement Universitaire Générale (bac +2)

### Expériences professionnelles

---

**1995 - 2010** :

Commercial chez Oberflex sur Antony

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### Logiciels

---

Pack Office, Ciel, Sage

### Atouts et compétences

---

- Création d'activité commerciale de vente de parquet.
- Responsable de magasin.
- Gestion de l'activité commerciale et technique.
- Dynamiser les ventes via une stratégie commerciale.
- Mise en place de projet de communication annuelle.
- Etablissement des devis.
- Suivi du portefeuille et relance des affaires en cours.
- Négociation des marchés.
- Préparation des chantiers.
- Planification des équipes et gestion des commandes fournisseurs.
- Démarrage, suivi et réception des chantiers
- Encadrement des équipes de l'entreprise et des sous-traitants.
- Coordination entre les différents corps d'état intervenants sur les chantiers.
- Missions d'expertises auprès des experts d'assurances, des architectes et des syndicats pour la rédaction de rapport et de descriptifs techniques de travaux.
- Analyse des contraintes et préconisation de solutions économiques et techniques appropriées.

-□ Identification, analyse et traitement des litiges chantier

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Voyages, plongée sous-marine, football. Volley ball