

Olivier M. - Né en 1983
31100 Toulouse
7 ans d'expérience
Réf : 2301261210

Chargé d'affaires / commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

2005 : Bac +2 à ADRAR
B.T.S. Action Commerciale en alternance

2003 : Bac +2 à ESARC sur Labège
B.T.S Commerce International

2001 : Bac +2
Baccalauréat S.T.T. Sciences et Technologies Tertiaires

Expériences professionnelles

2010 - 2011 :

Chargé d'affaires chez Société Genibat

- Développement de partenariats avec architectes de Midi-Pyrénées pour rénovation haut de gamme dans le bâtiment, Prospection auprès des demeures de prestige, et des élus locaux
- Chiffrage des travaux, et mise en place des outils de communication

2008 - 2010 :

Création et gestion chez Société Rent'invest sur Toulouse

- Commercialisation de produits financiers pour les particuliers et activité de courtage en bourse
- Suivi et développement du portefeuille clients par recommandations clients et mise en place de partenariat avec des cabinets de défiscalisation

2007 - 2008 :

Conseiller en gestion de patrimoine chez Cabinet Bonnacaze sur Toulouse

- Commercialisation de biens immobiliers pour des lois de défiscalisation, lois de Robien, Borloo, Girardin, LMP, LMNP auprès des particuliers
- Vente de produits financiers, assurances vie, tontine, FCPI

2005 - 2007 :

Commercial chez Société Lst Emballages sur Toulouse

- Suivi et développement du fichier clients et vente aux professionnels de sacs, poches plastiques, conteneurs et sacs poubelles haute résistance

2003 - 2005 :

Conseiller commercial chez Société Huis Clos sur Toulouse

- Vente aux particuliers de menuiseries de rénovation sur mesure et suivi clients

- Encadrement d'une équipe commerciale

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Chargé d'affaires/Commercial

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport auto, finance, golf, VTT