

Grâce J. - Née en 1989

--

10 ans d'expérience

Réf : 2301310933

Responsable logistique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Transport et manutention.

Formations

2022 : Titre professionnel à Konexio-Social builder sur Paris
TITRE PROFESSIONNEL DÉVELOPPEUR WEB FULL STACK

2012 : Bac +5 à Université PARIS 8 sur Saint-denis
MASTER- COMMERCE INTERNATIONAL

2010 : Bac +3 à Institut Européenne de PARIS 8 sur Saint-denis
LICENCE - MANAGEMENT DES PROJETS PUBLICS ET PRIVÉS

2009 : Bac +2 à Maison d'Education de la Légion d'Honneur sur Saint-denis
BTS - COMMERCE INTERNATIONAL

Expériences professionnelles

2022 - 2022 :
CONSEIL AUX ENTREPRISES, AUDIT et JURY PROFESSIONNEL (Niv. IV-III en LOGISTIQUE)

2019 - 2019 :
RESPONSABLE DE SERVICES LOGISTIQUES chez Galeries Lafayette

- Garant du fonctionnement optimal de la logistique.
- E-commerce (réception, préparation et expédition dans les délais soit une moyenne de 200 commandes jours) pour assurer la satisfaction client.
- Suivi et pilotage des outils nécessaires à la bonne marche de l'activité entre professionnels et particuliers (suivi des différents indicateurs).
- Management et suivi à la Formation et montée en compétences de 110 collaborateurs.
- Gestion et suivi de projets Logistiques(installations et déménagements de cellules stockages)
- Réduction du taux de retour magasins de 80 %

2014 - 2019 :
RESPONSABLE DE DÉPARTEMENT LOGISTIQUE chez Lidl

- Optimisation des flux entrants et sortants des marchandises dans l'entrepôt(en moyenne 2500 palettes jours).
- Garante de la satisfaction client sur l'axe délai de livraison pour les magasins.
- Contrôle des emplacements produits selon, les règles d'entreposage interne de façon à garantir le FIFO (meilleure gestion des DLC afin de réduire les pertes de marchandises soit une baisse de 70%) et éviter les écarts d'inventaires.
- Gestion du recrutement et Supervision d'une équipe de 80 collaborateurs.

2012 - 2013 :
COMMERCIAL EXPORT chez L'indochineur

- Prospection du marché Américain des bijoux traditionnels.
- Gestion quotidienne des relations clients français et étrangers.
- Organisation de ventes privées.
- Recouvrement des impayés clients.
- Gestion de stand sur les salons (Maison et Objet , Who's Next).

2010 - 2010 :

ASSISTANT CHEF DE PROJET PUBLIC chez Ku University

- Demande de subventions pour la recherche en santé publique.
- Gestion des paies de (80 personnes) et suivi des étudiants en mission sur l'ensemble du territoire américain.
- Analyse des résultats suite aux recherches effectuées

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- ? Travailler et communiquer en équipe
- ? Prioriser et gérer les tâches selon les degrés d'importance
- ? Communiquer et négocier avec les différents interlocuteurs internes et externes
- ? Donner, recevoir et traiter les feedbacks
- ? Veiller au respect des délais et de la sécurité
- ? WAMAS (WMS) : gestion des flux en entrepôt (réceptions, préparations et expéditions)
- ? LPV : gestion du stock via la méthode FIFO
- ? LCL : gestion des heures de travail et des réclamations des magasins

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- ? Le bénévolat: aides aux réfugiés, aux orphelins, accompagnement des jeunes (association MFPA, association BAFA du Brésil)
- ? La création et la conception de site web (HTML/ CSS/ JavaScript/ Node JS/ React JS/ React Native)
- ? La permaculture