

**Anthony P.** - Né en 1981  
**44100 Nantes**  
**20 ans d'expérience**  
**Réf : 2302021229**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2002** : Bac +2 à ISEG sur Nantes  
BTS Action Commerciale Alternance

**2000** : Bac +2 à Saint Joseph-Ancenis  
BAC Technique Marketing et Vente

### Expériences professionnelles

---

**2020 - 2020** :  
Serveur toutes mains chez Ile Du Mets sur Piriac Sur Mer

**2014 - 2022** :  
Responsable d'agence chez Ccmb44 sur Nantes  
Poste comportant différentes branches :  
-Gestion comptoir commercial :  
- Appels entrants / sortants (orientation des besoins clients). Gestion Planning livraisons / retours.  
- Organisation préparations matériels. Devis / contrats de location.

Logistique transport.  
-Magasin /EPI  
- Gestion des stocks / ventes / Facturation.  
-Partie commerciale Prospection / RDV chantiers. Accords cadres / grilles tarifaires.

Partenariat ( Stade Nantais / Corsaires de Nantes ). Événementiels (Festival ville de Nantes).  
-Facturation recouvrement (En collaboration avec le service comptabilité et le siège)  
-Gestion du parc et investissements Relation fournisseur / devis comparatifs Contrat longue durée (Ceci en relation avec la direction générale)

**2014 - 2014** :  
Organisation événementiel chez Champagne Des Vignerons sur Nantes

**2013 - 2013** :  
Serveur toutes mains chez Point Bar sur Nantes

**2013 - 2013** :  
Responsable location (remplacement) chez Loxam Access - Loueur De Nacelles sur Couëron  
Gestion des appels entrants, chiffrage devis, relance, Logistique transport, facturation

**2012 - 2012** :

Agent d'escale Aéroportuaire chez Avia Partner - Bouguenais  
Enregistrement et embarquement des passagers

**2008 - 2012 :**

Serveur toutes mains chez Chez Maurisette, Bar sur Nantes

**2008 - 2008 :**

Restaurateur Monument Historique chez Cathédrale Saint Pierre sur Nantes

**2008 - 2008 :**

Chargé d'Organisation d'Evènements chez Atout Réception sur La Chappelle-sur-erdre

**2007 - 2007 :**

Commercial Itinérant Secteur Grand Ouest chez Salti Location - Location Matériel Btp sur Saint Herblain

- Prospection clientèle Pro BTP
- Réunions chantiers (adapter le matériel en fonction du site et Contraintes fixées par l'architecte).
- Compte rendu journalier des visites.
- Suivi des objectifs de location et du portefeuille clients.
- Chiffrage des offres en relation avec l'agence.

**2001 - 2008 :**

Gestionnaire Référent chez Salti Location - Location Matériel Btp sur Saint Herblain

Gérance de l'agence :

- Gestion de la rentabilité de l'agence en relation avec le chef de secteur.
- Calcul de la marge transport et négociation des accords avec les fournisseurs extérieurs.
- Traiter les appels d'offres.
- Ciblage chantier, chiffrages et offre de prix.
- Visa des factures et recouvrement (meilleur taux d'échus national 5%)

Formation de mon homologue. Agence de Saint Grégoire/35

- Présentation clientèle, fidélisation. Transmission du savoir-faire et expertise pour le post

**2001 - 2006 :**

Gestionnaire Commercial Sédentaire chez Salti Location - Location Matériel Btp sur Saint Herblain

- Prospection téléphonique, chiffrage des offres en relation avec le Commercial et le chef d'agence, relance des offres et acceptations par les clients

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Commerciale

Stratégie commerciale Négociation commerciale Approche client  
Gestion et développement du portefeuille clients Conseil et suivi clientèle

Logistique

Gestion des plannings Organisation des livraisons Contrôle des coûts  
Gestion des équipes de travail terrain  
Gestion et Organisation Gestion des stocks  
Gestion financière et économique Organisation d'évènements clients

## Permis

---

Permis B