

Anthony P. - Né en 1981
44100 Nantes
20 ans d'expérience
Réf : 2302021229

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2002 : Bac +2 à ISEG sur Nantes
BTS Action Commerciale Alternance

2000 : Bac +2 à Saint Joseph-Ancenis
BAC Technique Marketing et Vente

Expériences professionnelles

2020 - 2020 :
Serveur toutes mains chez Ile Du Mets sur Piriac Sur Mer

2014 - 2022 :
Responsable d'agence chez Ccmb44 sur Nantes
Poste comportant différentes branches :
-Gestion comptoir commercial :
- Appels entrants / sortants (orientation des besoins clients). Gestion Planning livraisons / retours.
- Organisation préparations matériels. Devis / contrats de location.

Logistique transport.
-Magasin /EPI
- Gestion des stocks / ventes / Facturation.
-Partie commerciale Prospection / RDV chantiers. Accords cadres / grilles tarifaires.

Partenariat (Stade Nantais / Corsaires de Nantes). Événementiels (Festival ville de Nantes).
-Facturation recouvrement (En collaboration avec le service comptabilité et le siège)
-Gestion du parc et investissements Relation fournisseur / devis comparatifs Contrat longue durée (Ceci en relation avec la direction générale)

2014 - 2014 :
Organisation événementiel chez Champagne Des Vignerons sur Nantes

2013 - 2013 :
Serveur toutes mains chez Point Bar sur Nantes

2013 - 2013 :
Responsable location (remplacement) chez Loxam Access - Loueur De Nacelles sur Couëron
Gestion des appels entrants, chiffrage devis, relance, Logistique transport, facturation

2012 - 2012 :

Agent d'escale Aéroportuaire chez Avia Partner - Bouguenais
Enregistrement et embarquement des passagers

2008 - 2012 :

Serveur toutes mains chez Chez Maurisette, Bar sur Nantes

2008 - 2008 :

Restaurateur Monument Historique chez Cathédrale Saint Pierre sur Nantes

2008 - 2008 :

Chargé d'Organisation d'Evènements chez Atout Réception sur La Chappelle-sur-erdre

2007 - 2007 :

Commercial Itinérant Secteur Grand Ouest chez Salti Location - Location Matériel Btp sur Saint Herblain

- Prospection clientèle Pro BTP
- Réunions chantiers (adapter le matériel en fonction du site et Contraintes fixées par l'architecte).
- Compte rendu journalier des visites.
- Suivi des objectifs de location et du portefeuille clients.
- Chiffrage des offres en relation avec l'agence.

2001 - 2008 :

Gestionnaire Référent chez Salti Location - Location Matériel Btp sur Saint Herblain

Gérance de l'agence :

- Gestion de la rentabilité de l'agence en relation avec le chef de secteur.
- Calcul de la marge transport et négociation des accords avec les fournisseurs extérieurs.
- Traiter les appels d'offres.
- Ciblage chantier, chiffrages et offre de prix.
- Visa des factures et recouvrement (meilleur taux d'échus national 5%)

Formation de mon homologue. Agence de Saint Grégoire/35

- Présentation clientèle, fidélisation. Transmission du savoir-faire et expertise pour le post

2001 - 2006 :

Gestionnaire Commercial Sédentaire chez Salti Location - Location Matériel Btp sur Saint Herblain

- Prospection téléphonique, chiffrage des offres en relation avec le Commercial et le chef d'agence, relance des offres et acceptations par les clients

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Commerciale

Stratégie commerciale Négociation commerciale Approche client
Gestion et développement du portefeuille clients Conseil et suivi clientèle

Logistique

Gestion des plannings Organisation des livraisons Contrôle des coûts
Gestion des équipes de travail terrain
Gestion et Organisation Gestion des stocks
Gestion financière et économique Organisation d'évènements clients

Permis

Permis B