

**Bertrand D.** - Né en 1964  
**28160 Frazé**  
**38 ans d'expérience**  
**Réf : 2302071636**

## Responsable parc matériel

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans l'Administration et juridique.

### Formations

---

**1984** : Bac +2  
Brevet de technicien agricole

### Expériences professionnelles

---

#### **2019 à ce jour :**

Responsable parc matériel chez Id Verde 8 000 Salariés En Europe Dont 3500 En France - 55 Agences (ca. 2020 : 800 M €uros)

Responsable parc matériel France - Levallois-Perret (92)

□ Gestion du parc de matériel (Achats 2020 : 7 M €uros).

- Suivi du parc (entretien et réparations)
- Achat du matériel (TP, agricole, espaces verts, consommables...)
- Vente des matériels d'occasion
- Répondre aux besoins des agences et des chantiers
- Orienter les choix techniques
- Arbitrage des dépenses avec la direction financière (achat, location ou crédit-bail)
- Négociation et référencement des fournisseurs (industriels, concessionnaires, loueurs...)
- Montage des contrats cadre

#### **2017 - 2019 :**

Responsable parc matériel chez Eiffage

EIFFAGE division RAIL sur le projet EOLE 180 salariés (CA. 2017 : 100 M€)

Prolongement du RER E entre LA DÉFENSE et MANTES LA JOLIE

\* Responsable parc matériel

- Planification et entretien d'un parc de matériels (pelles, chargeuses...)
- Maintien de la disponibilité et déplacements des machines
- Responsable de la base arrière et de la gestion des bases-vie
- Analyse et maîtrise des risques (QSE)
- Gestion et élimination des différents types de déchets
- Diffusion du savoir-faire sur les chantiers
- Répondre aux besoins des chantiers
- Choix des fournisseurs

#### **2013 - 2016 :**

Responsable commercial en matériels neufs et pièces détachées chez Agram 100 Salariés (ca. 2014 : 30 M€)

#### **2008 - 2013 :**

Gérant chez Alcri Btp Distribution 4 Salariés (ca. 2m€)

- Point services AMMANN - YANMAR

- Distributeur de pièces détachées (CATERPILLAR, KOMATSU, MANITOU, HALADJIAN, ESCO, FEURST, TVH...)
- Achats des matériels auprès des loueurs ou des entreprises
- Reconditionnement dans nos ateliers.
- Vente en France et à l'export auprès d'une clientèle B to B, de collectivités, d'agriculteurs et de particuliers.
- Location de matériel
- Organisation des transports en France ou à l'export

#### **2004 - 2007 :**

Responsable Département Négoce et responsable sécurité-environnement/Gestion du parc matériel chez Locamex, 170 Salariés (ca. 2006 : 25 M€)

- Définition de la gamme et choix des fournisseurs pour les consommables.
- Négociation des achats et des circuits logistiques.
- Elaboration des objectifs, des budgets et des plans d'investissement.
- Analyse du marché.
- Contrôle et analyse des ventes.
- Mise en place de tableaux de bord.
- Gestion des locaux et de la sécurité du personnel.
- Mise en place de la politique d'enlèvement des déchets

#### **2001 à ce jour :**

Co-gérant d'une exploitation céréalière de 140 hectares en Eure et Loir chez Scea Vrainville

#### **1992 - 2001 :**

Responsable d'agence/Attaché technico-commercial chez Raboni-groupe Crh 200 Salariés (ca. 2001 : 55 M€)

1997/2001 \* Responsable d'agence

□ Encadrement de 20 personnes (CA. 2001 : 11,5 M Euros).

- Gestion de centres de profit.
- Encadrement des équipes commerciales itinérantes et sédentaires.
- Responsable du fonctionnement logistique (bâtiments, matériels, véhicules).
- Responsable des stocks et des achats : 5000 références, valeur du stock 1 M€.
- Gestion des ressources humaines.
- Optimisation des procédures administratives.
- Recouvrement des créances avant transmission au service juridique.

1992/1996 \* Attaché technico-commercial

□ Gestion d'un portefeuille clients (CA 1996 : 2,2 M Euros).

- Développement de l'activité auprès des grands comptes.
- Prospection de nouveaux clients et prescripteurs.
- Mise en place d'un suivi technique des chantiers avec les industriels.
- Mise en place de formations des produits avec les fournisseurs

#### **1989 - 1991 :**

Chef de rayon matériaux chez Leroy Merlin

Encadrement de 4 conseillers de vente.

- Définition et mise en place de la politique commerciale.
- Réorganisation et gestion des stocks.
- Responsable des achats.
- Création du service livraison

#### **1985 - 2020 :**

Service militaire chez Armée De Terre

Capitaine (cr) au 12ème régiment de cuirassiers (Olivet 45) puis à la DMD 28 (Chartres)

Breveté parachutiste - 9ème régiment de chasseurs parachutistes (Pamiers 09)

Participations aux missions VIGIPIRATE / SENTINELLE

Participation à un exercice blindé de 2 mois en UKRAINE (2002)

**1984 - 1988 :**

Gérant d'une exploitation céréalière de 205 Hectares chez Scea Du Grand Essart

Création d'une activité de prestations agricoles et de location de matériel

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Responsable parc matériel

## **Permis**

---

Permis B