

**Stephanie G.** - Née en Septembre 1986  
**33380 Mios**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2302081054**

## Responsable commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2008** : Bac +2 à Kalliopé sur Evry  
BTS Management Des Unités Commerciales

**2005** : Bac +2 à Lycée Robert Doisneau sur Corbeil-essonne  
BAC Sciences Techniques et Tertiaires Option Commerciale

### Expériences professionnelles

---

**01/2022 à ce jour :**

Responsable d'agence chez Planett Interim Groupe Job And Talent sur Merignac  
Création de l'agence. Développement commercial.  
Sourcing des profils, délégation  
Gestion et développement portefeuille client

**2019 - 2021 :**

Responsable Commerciale Secteur 33/40/64 chez Dupin Emballage sur Cestas  
Revendeur Emballages (cartons/adhésifs/films palettisation..)  
Création et développement portefeuille client  
Prospection terrain  
Vente, Sourcing Fournisseur, Négociation Achats, Gestion des stocks  
Gestion prix de vente et marge

**2012 - 2019 :**

Responsable Commerciale Régional chez Laboratoires Euromedis Nouvelle Aquitaine + Mipy + Idf  
Fabricant de Dispositifs Médicaux stériles ou non stériles  
Prospection, vente, suivi client, formation des clients aux produits  
Gestion des Appels d'Offres  
Organisation, suivi des essais et mise en place des marchés

**2011 - 2012 :**

Ingénieur Commerciale chez Link Care Services sur Paris  
Prospection téléphonique, création portefeuille client (EHPAD, MR,UA)  
Vente, formation et suivi des clients

**2010 - 2011 :**

Commerciale chez Planett Intérim sur Essonne  
Prospection, développement et création de nouveaux clients.

Organisation session de recrutement  
Recrutement des profils demandés, suivi des placements

**2009 - 2010 :**

Commerciale chez Léon Lagrange sur Essonne  
Prospection téléphonique, vente, création de nouveaux clients.  
Présentation et dégustation à domicile. Vente directe

**2008 - 2009 :**

Manager Adjoint chez Carrefour sur Evry  
Office de manager/rayon textile/puériculture.  
Management jusqu' 10 personnes

**2006 - 2008 :**

ELS alternant chez Carrefour sur Evry  
Contrat de professionnalisation en alternance pour le BTS MUC.  
Mise en rayon, gestion des stocks  
Management d'équipe jusqu'à 10 personnes pendant les périodes de soldes

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Prospection terrain  
Création et Développement  
portefeuille client  
Sens du relationnel  
Fidélisation et suivi client  
Autonomie  
Sourcing Fournisseur et Produits  
Persévérance  
Capacité à fédérer

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sports  
La Nature