

**Stéphane C.** - Né en 1979  
**83600 Fréjus**  
**19 ans d'expérience**  
**Réf : 2302181457**

## Négociateur transaction immobilier

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans l'Immobilier.

### Formations

---

**2003** : Bac +2 à Institut de Formation de l'Automobile sur Nice  
Brevet de Technicien Supérieur - Maintenance et Après Vente automobile

**2001** : Bac +2 à Institut de Formation de l'Automobile sur Nice  
Baccalauréat Professionnel - Maintenance et Après Vente automobile

**1997** : Bac +2 à Lycée Jacques Audiberti sur Antibes  
Baccalauréat Général filière Scientifique Option Physique

### Expériences professionnelles

---

#### **06/2022 à ce jour :**

Consultant Partenaire Immobilier chez Groupe Lloyd & Davis  
Consultant en immobilier Résidentiel et de Prestige  
Gestion du magazine Bien Vivre à pour le développement de partenaires business

#### **2021 - 2022 :**

Agent commercial indépendant chez Réseau Safti  
Conseiller Immobilier indépendant en Transaction de biens immobiliers  
Estimation, Publication des biens, Découverte clients vendeurs et acquéreurs, Prospection terrain, Gestion campagnes publicité...

#### **2019 - 2021 :**

Négociateur Transaction Immobilier chez Sarl Ghysimmo  
Inscrit au registre spécial des agents commerciaux.  
Négociation et Transaction de biens immobiliers : Estimation des biens, Publication des biens, Découverte clients, Prospection ...

#### **2017 - 2018 :**

Directeur Pièces et Services chez Bmw Mini Motorrad/groupe Jpv  
Pilotage des Activités Pièces et Services pour les marques BMW, Mini et Motorrad au sein du site de Fréjus (35 personnes)  
Développement des ventes externes et négociation de contrat groupe auprès de fournisseurs, distributeurs locaux

#### **2015 - 2017 :**

Directeur Pièces et Services Plaque PEUGEOT AZUR (80 personnes) chez Filiale Peugeot Azur

Coordinateur Carrosserie centralisée Peugeot Citroën DS Plaque Ville  
Mutualisation et mise en place de la carrosserie centralisée tri-marque au sein de la Plaque Ville

**2006 - 2015 :**

Chef Après-vente multi-sites (de 10 à 40 personnes) chez Filiale Peugeot Azur

Maîtriser la rentabilité des ateliers Mécanique, Carrosserie et Peugeot Rapide et développer le Chiffre d'affaires

Pilote Pôle Activité Carrosserie Centrale Plaque Azur - Responsabilité multi-sites

Relais Sécurité Comité Hygiène Sécurité et Conditions de travail

**2003 - 2006 :**

Conseiller Commercial Services chez Filiale Peugeot Azur

Développement du chiffres d'affaires. Commerce autour des activités mécaniques et carrosserie

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Gestion, Management, Commerce, Négociation, Vente, Élaboration de budget, CRM, Prospection, Relations sociales

## Permis

---

Permis A Permis B

## Centres d'intérêts

---

Golf, Plaisance, Randonnées, Course à pied, Natation