

Née en 1978

--

**Plus de 10 ans d'expérience**

**Réf : 2302240910**

## **Responsable d'agence / cadre commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**2005** : Bac +5

MASTER 2 RH/Administration des entreprises

### **Expériences professionnelles**

---

**2010 à ce jour** :

Responsable des agences Cannes et Mandelieu chez Bel Age Service sur Cannes

Agence de services à la personne spécialisée dans l'aide, le soutien et le maintien au domicile auprès des seniors ou de personnes à mobilité réduite Cadre au sein de l'antenne de Cannes : 150 salariés/ 4000 heures en prestations / 2000 heures mandataires. Gestion de l'activité de l'agence de Cannes avec 2 secrétaires, 1 chargée de clientèle, 2 référentes. Encadrement et animation de l'antenne de Mandelieu avec 1 chargée d'antenne. : 35 I.A.D 2000 heures.

**2009 - 2010** :

Responsable commercial chez Agence O2 Kid sur Nice

Agence de services à la personne spécialisée dans les prestations garde d'enfants de 0 à 16 ans. En charge de sa création jusqu'à son exploitation : de la recherche du local à 2000 heures de prestations /50 salariées

**2005 - 2008** :

Principale d'agence de 3 agences immobilières chez Brignoles, Forcalqueiret Et St Maximin sur Brignoles, Forcalqueiret Et St Maximin

Directrice des 3 agences + de 600 000 € CA, 20 agents commerciaux, 1 assistante commerciale, 1 manager, 8 VRP salariés

**2003 - 2005** :

Attachée commerciale chez Les Maisons Individuelles Catherine Mamet, Mougins Et Trans En Provence

Conseil en architecture et vente de maisons sur plans. (2 à 3 ventes/mois) Prospection clients et recherche foncière

**1998 - 2003** :

Hôtesse d'accueil et maritime, Guide vacataire, Conseiller voyages, Responsable du service excursion

Différents postes en évolution constante occupés dans le secteur du Tourisme et des Langues

**1995 - 1998** :

Equipièrre, Hôtesse de caisse, animatrice BAFA, stagiaire secrétaire comptable

Postes saisonniers et alimentaires :Mac Donald's, Continent, Leclerc, Ifaprix, V.V.F et centres aérés, Banque de

France

## **1995 - 1995 :**

### **Stages et formations**

droit immobilier, droit social, droit du travail, Ressources Humaines, gestion du stress, techniques d'encadrement et de direction...

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

### **RESSOURCES HUMAINES** □

- Recrutement, formation, gestion du personnel
- Encadrement, suivi, management et animation
- Préparation des paies
- Gestion des plannings, formalités administratives
- Organisation et répartition des tâches
- Sourcing, embauche
- Convention de partenariat et lien avec les organismes sociaux
- Évaluation, identification et motivation des potentiels

### **STRATÉGIE COMMERCIALE ET DÉVELOPPEMENT**

- Elaboration et mise en oeuvre de la stratégie commerciale
- Contrôle de l'activité, suivi et reporting, fixation des objectifs
- Rédaction, négociation et facturation des contrats
- Prospection, administration des ventes et suivi qualité
- Accueil, visites et évaluations, analyse des besoins et ventes
- Création d'un réseau de prescripteurs et participations aux événements locaux

### **GESTION JURIDIQUE ET ADMINISTRATIVE**

- Veille, suivi et contrôle juridique
- Gestion des comptes clients
- Maitrise et connaissance du droit : travail, social et immobilier
- Coordination Qualité et assistance aux audits
- Optimisation du Ca et bilan prévisionnel
- Rapports d'activités auprès de la direction

## **Permis**

---

Permis A2