

**Fabien T.** - Né en Juin 1979  
**95210 Saint-gratien**  
**21 ans d'expérience**  
**Réf : 2303061148**

## Attaché technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1999** : CAP à École boule sur Paris  
CAP / BEP en Menuiserie agencement

### Expériences professionnelles

---

#### **2022 - 2022** :

Attaché technico-commercial chez Le Holloco sur L'isle-adam

Conseils et ventes de produits de menuiseries extérieurs et intérieurs, gestion des devis et commandes clients (artisans, entreprises et particuliers) jusqu'à la réception des produits, déplacement sur chantier pour prises des côtes et mieux cibler les demandes des clients.

#### **2021 - 2022** :

Vendeur comptoir polyvalent chez Au Forum Du Batiment sur Saint-ouen-l'aumône

Vente de produits de quincaillerie, serrurerie, outillage, électricité et plomberie. Encaissement des ventes et commandes clients. Mise en place des opé commerciales. Gestion commandes fournisseurs et stock agence Réception des commandes fournisseurs, clients et stocks magasin

#### **2005 - 2020** :

Conseiller technique de vente chez La Plateforme Du Bâtiment- Groupe Saint Gobain sur Saint-brice-sous-forêt

Conseiller de vente sur le secteur gros oeuvre et menuiserie. Gestion commandes clients/stock, clients/fournisseurs, propreté rayon et exposition, mise en place des opérations commerciales, mise en avant des fins de séries, gestion des devis clients sur-mesure et surtout appliquer le très satisfaction client

#### **2004 - 2004** :

Vendeur chez Ste Fur - Piscop

Vendeur conseil en revêtement céramiques et pierre naturel sur showroom d'exposition

#### **2002 - 2004** :

Logisticien chez Manpower sur Pontoise

Préparateur de commandes et cariste pare-brise au CDPR RENAULT d'Éragny Contrôleur qualité chez LEAR à ÉRAGNY.(chaîne de production de sellerie RENAULT)

#### **2000 - 2002** :

Vendeur chez Bricostore / Bricorama sur Soisy-sous-montmorency

Vendeur conseil maçonnerie et jardin. Gestion des commandes clients. Mise en place des opérations commerciales diverses. Recherche des besoins clients et trouve les solutions. Gestion des SAV et traitement

des dysfonctionnements et assure le suivi. Garantir les 4P ( Plein, Propre, Prix, Présence). Polyvalence et esprit d'équipe

**1999 - 1999 :**

Menuisier d'intérieur chez Ste Merlin sur Eaubonne

Dans le cadre de mon stage d'apprentissage de fin d'étude, la société MERLIN ma donné l'opportunité de réaliser divers travaux de menuiseries intérieurs aussi bien en rénovation qu'en création (pose de revêtements stratifiés, rénovation de parquet massif, implantation de blocs portes intérieurs et pose de meubles cuisines

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Attaché technico-commercial

## Permis

---

Permis B