

Nelcia J. - Née en Août 1993
83340 Le Luc
12 ans d'expérience
Réf : 2303120447

Conseillère clientèle

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

Formations

2015 : Formation

Agrément ministériel d'employé de Jeux Casinos

2013 : Bac à Lycée Louis Jacques Goussier sur Nantes

Baccalauréat Esthétique Cosmétique Parfumerie

2012 : CAP à Lycée Louis Jacques Goussier sur Nantes

CAP Esthétique Cosmétique Parfumerie

2010 : Bac Pro à Lycée Amiral Lacaze, Reunion

Bac Pro Dessin Industriel

Expériences professionnelles

2022 - 2022 :

Technicienne - maintenance Machine à sous/ Assistante clientèle chez Groupe Barrière sur St Raphaël

2022 - 2022 :

Conseillère Clientèle chez Sfr Distribution sur Puget Sur Argens

2022 - 2022 :

Conseillère Clientèle chez Procall Sfr sur Draguignan Salamandrier

2020 - 2022 :

Technicienne- maintenance Machines à sous/ Assistante clientèle chez Groupe Partouche sur Plouescat

2019 - 2020 :

Gestionnaire de rayon/Responsable chez Papeterie Légère - Bureau Vallée sur Pau

2018 - 2018 :

Vendeuse prêt à porter chez New Yorker C.c Lescar sur Pau

2018 - 2018 :

Conseillère vendeuse chez Bijouterie Histoire D'or C.c Quartier Libre / C.c Auchan sur Pau

2018 - 2018 :

Conseillère Vendeuse chez Adopt' Réserve Naturelle sur Pau

2015 - 2017 :

Caissière machines à sous, Employé de jeux/Contrôleuse aux entrées chez Groupe Partouche sur Plouescat
Relation Clientèle - Contrôle physionomiste réglementaire - Reporting oral, écrit - Comptabilité

2013 - 2015 :

Equipièrre polyvalente chez Mc Donald's sur Landivisiau

2013 - 2013 :

Vendeuse chez Prêt à Porter Mailloterie Banana Moon sur Carnac

2013 - 2013 :

Vendeuse chez La Villa D'orchys Esthétique / Coiffure sur Landivisiau

2013 - 2013 :

Vendeuse chez Institut Villa Belleza sur Landivisiau

2013 - 2013 :

Vendeuse chez Institut Beauté Des Iles sur Locmariaquer

2012 - 2013 :

Vendeuse chez Parfumerie Beauty Success Centre K2 sur Lorient

2012 - 2012 :

Vendeuse chez Institut Best Western & Spa sur Carnac

2010 - 2010 :

Vendeuse chez Parfumerie - Institut Yves Rocher sur Rennes

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Accueillir et conseiller le client sur des produits et services
- Vendre les produits, développer le CA, concevoir les opérations commerciales selon les marges et les opérations saisonnières
- Merchandising - Réapprovisionner les linéaires, vitrine, adapter le plan d'implantation
- Tenir le point de vente, les rayons, réserve, PLV
- Gestion des encaissements, retours, litiges
- Fidélisation - gestion fichiers clients, gestion relation fournisseurs - commerciaux
- Respect des procédures de travail
- Formation Niveau III crédit à la consommation - IOBSP

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages - Musique - Cuisine