

Julie P. - Née en 1985
78980 Saint-illiers-le-bois
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2303130801

Conseillere clientele

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : Bac +3

Licence Gestion Technique d'un patrimoine Immobilier

2007 : Bac +2

BTS Profession Immobilière

2005 : Bac +2

BTS Assistante de gestion

2003 : Bac +2

BAC STT Comptabilité

Expériences professionnelles

02/2022 à ce jour :

CHEFF DE SECTEUR chez Immobiliere 3f (bailleur Social) sur Les Mureaux

- Manage une équipe de proximité (10 collaborateurs)
- Assure la maintenance courante de résidences (environ 1200 lots)
- Planifie les travaux et traite les demandes techniques des clients
- Gère les sinistres et un budget
- Mise à l'habitation de résidence neuve et suivi des GPA

2020 - 2022 :

CONSEILLERE CLIENTELLE chez Les Residences Y E (bailleur) sur Mantes La Jolie

- Recherche de candidat, instruction d'un dossier et attribution
- Signature d'un contrat de location
- Suivi administratif du recouvrement des loyers
- Gestion de la relation commerciale et de la vie du bail

2018 - 2019 :

GESTIONNAIRE DE PATRIMOINE chez Inovista (gestionnaire) sur Saint-paul, Reunion

- Gestion d'un portefeuille de lots commerciaux (environ 50 000m²)
- Suivi contentieux, relances impayées, sinistres multirisques et DO
- Elaboration d'un budget de charges
- Mise en place et suivi de contrats de maintenance
- Réalisation d'états des lieux, rédaction de baux commerciaux

2017 - 2017 :

AGENT COMMERCIAL - AUTO ENTREPRENEUR, Reunion

- Ventes d'appartements et de maisons individuelles

2008 - 2016 :

RESPONSABLE DE SECTEUR chez Cdc Habitat (bailleur Social) sur Paris

- Manage une équipe de proximité (15 collaborateurs)
- Assure la maintenance courante de résidences (environ 1500 lots)
- Planifie les travaux et traite les demandes techniques des clients
- Suivi de gros travaux (ravalement, rénovation parties communes, remplacement Chaudières individuelles...)
- Gère les sinistres et un budget
- Mise à l'habitation de résidence neuve et suivi des GPA

2005 - 2008 :

NEGOCIATRICE VENTE ET LOCATION EN ALTERNANCE chez Projex (pme)

2005 - 2008 :

GESTIONNAIRE TECHNIQUE EN ALTERNANCE chez Laforet (agence Immo)

2005 - 2005 :

ASSISTANTE DE GESTION EN ALTERNANCE chez Loiselet&daigremont (syndic)

Langues

Roumain (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

CONSEILLÈRE CLIENTÈLE/AGENT COMMERCIAL/RESPONSABLE DE SECTEUR

Management des équipes

Gestion de travaux

Gestion Immobilière

Leadership

Permis

Permis B