

Sébastien C. - Né en 1979
49410 Saint-florent-le-veuil
25 ans d'expérience
Réf : 2303151333

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2019 : Bac +2 à Université d'Angers
Diplôme Universitaire Banque Assurance

2018 : Bac +2
Bac commercial

2005 : Bac +2 à AFPA sur Angers
CAP Peintre en Bâtiment

Expériences professionnelles

2022 - 2022 :
Commercial ambassadeur de la marque BLU2.0 BtoB et BtoC chez D.m.f Sales And Marketing
Commercial itinérant
Conseiller et vendre des cigarettes électroniques Blu 2.0 dans les débits de tabac.
Reporting d'activités, suivi administratif et couverture du parc des points de ventes.

2021 - 2021 :
Technico-commercial chez Legrand sur Ancenis
Accueillir les clients au Showroom, étudier la faisabilité du projet, établir les devis et relancer les clients.
Suivre les clients après l'installation du poêle à bois.
Reporter mon activité à mon N+1

2020 - 2020 :
Technico-commercial chez Vos Id En 3d sur Ancenis
Présenter, conseiller et vendre les imprimantes 3D en BtoB et BtoC.
Prospecter, établir les devis et la facturation.
Relancer les clients.
Reporter mon activité à mon N+1

2018 - 2020 :
Commercial sédentaire chez Crédit Agricole sur Angers
Accueillir les clients, vendre des produits bancaires, suivre les dossiers et ouvrir des comptes bancaires.

2018 - 2018 :
Commercial itinérant chez Pano Sign'services sur Ancenis
Prospecter, conseiller et vendre en BtoB et en BtoC.

Organiser son plan de prospection

2018 - 2018 :

Commercial chez Samsic Intérim (stage) sur Ancenis
Accompagner les intérimaires dans leur recherche d'emploi.
Prospecter physiquement les entreprises

2016 - 2017 :

Commercial en automobiles chez Leaseway sur Nantes
Entretien d'un parc de véhicules, livraison des véhicules et état des lieux.
Programmer les entretiens et les réparations

2014 - 2018 :

Commercial VDI chez Forever Living Products sur Angers
Complément d'activité.
Organisé son travail et le suivi client, prospecter, conseiller et vendre

2005 - 2015 :

Peintre en bâtiment chez Gouin Peinture sur Saint-germain-des-prés

1997 - 2005 :

Magasinier cariste chez Valeo Vision sur Angers

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

COMMERCIAL

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Bricolage, cinéma et voyages