

Amine Y. - Né en 1983
38400 Saint-martin-d'hères
17 ans d'expérience
Réf : 2303160858

Responsable approvisionnement / acheteur sénior

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2023 : Formation

Norme " ISO 14001" - Norme " OHSAS 18001"

Formation au management des achats et des stocks chez BEST

Formation de procédures douanières import et export outils et instruments chez BEST

Formation processcom en communication avec une base et une phase persévèrent

Formation de procédures douanières import et export outils et instruments chez BEST

2005 : Bac +4

Maîtrise en Marketing spécialité négociations approvisionnements et ventes

Expériences professionnelles

2016 - 2022 :

Gérant chez La Palma Sarl (b To B & B To C)

Chargé de définir la stratégie commerciale et anticiper les mouvements du marché dans le domaine de la prestation de services, dans la restauration et l'événementiel avec une équipe à charge de 15 employés

2006 - 2015 :

Responsable approvisionnement acheteur Sénior chez Tunisie Câbles Groupe Onetech Holding

Logistique & Achats locaux et internationaux de tous genres classe I.II et III

Calcul des indicateurs de taux de couvertures de stock et assurer l'interprétation des données fournis.

Entretenir et avoir des comptes ouverts chez les fabricants et

Fidélisation de nos partenaires locaux et internationaux

Prospection locale et internationale recherche constante de nouveaux fournisseurs

Participation aux projets de développement de l'entreprise

Gestion des demandes achats, commandes stocks en ERP en occurrence actuellement SAGE Adonix et pour la qualité

Qualipro

Suivie de l'homologation des articles de matière première classe I &II en étroite collaboration avec le département RD & MQ

2005 - 2006 :

Directeur Adjoint chez Celio

Développement des ventes au sein des magasins

Gestion des stocks et commandes

Mise en place et encadrement d'une équipe de vente de (18 personnes)

En collaboration avec le département commercial ; détermination des objectifs individuels et collectif

Formation de la force de vente et initiation aux nouvelles techniques de marketing

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Responsable approvisionnement/Acheteur Sénior

Permis

Permis B