

**Sandra P.** - Née en 1995  
**34170 Castelnau-le-lez**  
**6 ans d'expérience**  
**Réf : 2303301548**

## Responsable de chantiers solaire

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

#### **2023** : Formation

Formations professionnelles :

Port du harnais, H0B0, BAO

Formation (formation pratique PV).

#### **2019** : Bac +5 à INSEEC MSC & MBA sur Paris

MASTER 2 INGÉNIERIE COMMERCIALE ET MANAGEMENT DE PROJETS (En alternance)

#### **2017** : Bac +3 à INSEEC BACHELOR sur Paris

BACHELOR DÉVELOPPEMENT MARKETING

#### **2016** : Bac +2 à LYCÉE RASPAIL sur Paris

BTS TECHNICO-COMMERCIAL (stages chez GSE Intégration)

Option énergies et environnement

#### **2014** : Bac +2 à UPEC sur CrÉteil

DUT GÉNIE BIOLOGIQUE

Option industries agroalimentaires

#### **2013** : Bac +2 à LYCÉE EUGENE HENAFF sur Bagnolet

BACCALAURÉAT SCIENTIFIQUE

Option sciences de la vie et de la Terre

### Expériences professionnelles

---

#### **2017 - 2022** :

RESPONSABLE DE CHANTIERS BTOC SOLAIRE PHOTOVOLTAIQUE chez Engie My Power

Attribution des projets aux installateurs partenaires selon leur répartition géographique et capacitaire de pose

Validation technique des projets et des commandes matérielles

Livraison du matériel, planification des chantiers

Suivi de la bonne réalisation des chantiers dans le respect du cahier des charges et des règles de l'art (déplacement sur site)

Pilotage des coûts d'interventions & validation des factures chantiers

Suivi de la sécurité sur les chantiers

Accompagnement et sensibilisation des partenaires aux exigences sécurité ENGIE My Power

Visites terrain : culture sécurité entreprise et respect des exigences

Recrutements de nouveaux installateurs

Définitions des besoins selon le volume de ventes et capacitaire pose

Recherche d'installateur RGE (Web, salons...) et rencontre terrain

Formation des nouveaux installateurs recrutés au process Engie

Suivi contractuel du partenariat

Pilotage des KPI quantitatif et qualitatif des installateurs  
Suivi des documents constitutifs du contrat de partenariat  
Négociations tarifaires annuelles

**2016 - 2017 :**

ASSISTANTE COMMERCIALE ET MARKETING (alternance) chez Gse Intégration - Groupe Solution Energie

Création d'outils d'aide à la vente.

Veille concurrentielle.

Commerciale terrain BtoB.

Prospection.

Mise en place de campagnes marketing et newsletters

## Langues

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Analyse et maîtrise des risques d'un chantier, gestion des plannings & imprévus, coordination des interventions et intervenants, conduite de chantiers, maîtrise des coûts & pilotage des partenariats

- Connaissances techniques : ETN K2/Novotegra, Normes NF C15-100 / UTE 15-712-1, connaissances approfondies en couverture, pose de modules en intégration et surimposition

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Équitation

Galop 4

Voyages

Moto

Sport

Nouvelles technologies