

**Nicolas P.** - Né en 1977  
**37300 Joué-lès-tours**  
**21 ans d'expérience**  
**Réf : 2304181021**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1999** : Formation

I.O.S.P niveau 1

I.A.S niveau 1

Savoir préserver sa marge

L'art de l'écoute

Vaincre les objections des clients

Conclure la vente

Savoir s'organiser

La résistance au stress en entreprise

Désamorcer un collaborateur conflictuel

### Expériences professionnelles

---

**2021 à ce jour** :

Gérant créateur chez The Door Man Indre-et-loire/réseau De Mandataires En Immobilier Premium

Estimer, vendre, acheter, foncier, ancien ou neuf

Manager mes équipes

**2014 à ce jour** :

Gérant créateur chez Assunégo/courtage En Assurance Emprunteur

**2013 - 2013** :

Formateur chez Ifib/institut De Formation Des Intermédiaires Bancaires

Formation de tous les collaborateurs de France IN&FI Crédits sur les techniques commerciales

**2007 - 2007** :

Gérant créateur chez In&fi Crédits sur Joué-lès-tours

Un des pionniers du réseau de franchise IN&FI Crédits

Primé tous les ans "Meilleur vendeur d'honoraires en immobilier"

Management de mes équipes

Développer, fidéliser et former un réseau d'apporteur d'affaires en B to B

Commerce B to C

**1999 - 2007** :

Commercial chez Cetelem

Développer, fidéliser et former un réseau d'apporteur d'affaires en B to B

Commercialiser les produits CETELEM en B to C

Nommé Vendeur d'Élite N°1 France

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Management et coaching  
Entrepreneuriat  
Formation pour adultes  
Expert B to B et prospection  
Expert en négociation  
Phoning  
Finances  
Assurances  
Immobilier

## Permis

---

Permis B