

Nicolas P. - Né en 1977
37300 Joué-lès-tours
21 ans d'expérience
Réf : 2304181021

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

1999 : Formation

I.O.S.P niveau 1

I.A.S niveau 1

Savoir préserver sa marge

L'art de l'écoute

Vaincre les objections des clients

Conclure la vente

Savoir s'organiser

La résistance au stress en entreprise

Désamorcer un collaborateur conflictuel

Expériences professionnelles

2021 à ce jour :

Gérant créateur chez The Door Man Indre-et-loire/réseau De Mandataires En Immobilier Premium

Estimer, vendre, acheter, foncier, ancien ou neuf

Manager mes équipes

2014 à ce jour :

Gérant créateur chez Assunégo/courtage En Assurance Emprunteur

2013 - 2013 :

Formateur chez Ifib/institut De Formation Des Intermédiaires Bancaires

Formation de tous les collaborateurs de France IN&FI Crédits sur les techniques commerciales

2007 - 2007 :

Gérant créateur chez In&fi Crédits sur Joué-lès-tours

Un des pionniers du réseau de franchise IN&FI Crédits

Primé tous les ans "Meilleur vendeur d'honoraires en immobilier"

Management de mes équipes

Développer, fidéliser et former un réseau d'apporteur d'affaires en B to B

Commerce B to C

1999 - 2007 :

Commercial chez Cetelem

Développer, fidéliser et former un réseau d'apporteur d'affaires en B to B

Commercialiser les produits CETELEM en B to C

Nommé Vendeur d'Élite N°1 France

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Management et coaching
Entrepreneuriat
Formation pour adultes
Expert B to B et prospection
Expert en négociation
Phoning
Finances
Assurances
Immobilier

Permis

Permis B