

Eulalie Chancelle M. - Né en 2000
69009 Lyon
2 ans d'expérience
Réf : 2304201901

Assistante achat

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, aux villes voisines de la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

Formations

2023 : Bac +5 à ECEMA Business school
MS Achats et approvisionnement
Processus de sourcing- Politique approvisionnement -négociation avec fournisseurs

2022 : Bac +4 à EMBA Business School sur Quimper
Master 1 Commerce international Option Achats
Supply Chain - Sourcing - Négociation commerciale

2021 : Bac +3 à IUC (Institut Universitaire de la Côte), Cameroun
Bachelor of Business Administration - Commerce international Europe / Asie
Veille et Etude du marché - Animation d'un réseau de distribution - Marketing mix

Expériences professionnelles

2022 - 2022 :

Assistante Achats directs, stagiaire (5 mois) chez Lustucru Frais sur Lyon
Identification et priorisation des matières premières avec risque d'approvisionnement

- Suivi des plans RSE auprès des fournisseurs
- Etablir la corrélation entre les prix, le marché et le budget
- Modification des contrats et RSA avec le progiciel SAP
- Recensement des fournisseurs sous SEDEX

2020 - 2021 :

Assistante Achats, en alternance chez Canal+ sur Douala, Cameroun
Analyser les besoins internes des différents services de l'entreprise et effectuer le sourcing des fournisseurs

- Effectuer une étude approfondie des nouvelles tendances du marché
- Mapping des fournisseurs
- Participer au suivi des approvisionnements des points de vente
- Participer à la gestion des stocks avec le progiciel SAP

2020 - 2020 :

Assistante du Déclarant, Stagiaire chez Nevise Sarl sur Douala, Cameroun
Contribuer à l'élaboration des documents exigés pour le dédouanement des marchandises (certificat d'origine, la facture commerciale, le bordereau d'expédition, la déclaration d'importation)

- Gérer les débours du client
- Elaborer et transmettre les documents comptables à nos clients

2019 - 2019 :

Assistante commerciale, Stagiaire chez Multicanal Services sur Douala, Cameroun
Prospecter en BtoB (entreprises clientes ou fournisseurs) et BtoC (clients ou prospects)

- Etablir des fiches produits sur la plate-forme
- Suivre les commandes et assurer la livraison
- Proposer des nouvelles offres aux clients via les relances téléphoniques

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire), Chinois (Oral : moyen / Ecrit : avancé), Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Approvisionnement
Supply chain

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Travail Communautaire

- Course à pied
- Photographie