

Anthony G. - Né en 1971
49000 Angers
31 ans d'expérience
Réf : 2305080804

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2017 : Bac +2 à 360 Formation sur Angers
BTS Technico-Commercial en Négociation Immobilière

2017 : Bac +2 à IAD
Mandataire Immobilier

1989 : Bac +2
Bac A1 : Lettres & Langues

Expériences professionnelles

2022 - 2022 :

Commercial réseau presse B to B - Intérim chez Mlap sur St Herblain

- Gestion de 250 diffuseurs presse (librairies, bar, tabac, presse,GMS) sur le secteur du 49.
- Création de point de vente de presse
- Mutation des dossiers administratifs entre Vendeur - Repreneur
- Gestion des dossiers administratifs pour la CRDP

2022 - 2022 :

Commercial B to B - Interim chez Gdm.com sur Ancenis

- Vente directe de site web auprès des professionnels du bâtiment sur le secteur du 49
- Gestion d'un portefeuille client évolutif
- Prospection téléphonique auprès des entreprises (maçon, électricien, couvreur, plombier

2021 - 2022 :

Commercial B to C - Intérim chez Carslift sur Angers

- Vente de véhicules d'occasions
- Estimations des véhicules
- Gestion d'un portefeuille clients
- Suivi des mandats de vente de véhicules
- Assurer l'intermédiation des transactions entre l'acheteur et le vendeur
- Prospection téléphonique
- Préparation des véhicules
- Gestion des dossiers administratifs (carte grise, logiciel Histovec)

2020 - 2021 :

Commercial B to C chez Pierre & Terre sur Angers
La mission première consiste, après recherche de terrains, à proposer des projets de construction de maisons

individuelles avec le logiciel

Cédréo pour des plans en 3D.

La seconde mission est plus technique : elle a pour rôle d'accompagner

Mes clients tout au long de leur projet en les conseillant au mieux pour le choix des matériaux (isolation, pompes à chaleurs, boiserie), du début du projet jusqu'à la remise des clés

2018 - 2020 :

Commercial B to C chez Maximo sur Saint Barthélémy D'anjou

Responsable du secteur avec un fichier client de 880 clients par mois avec un CA de 25k € mensuel) vente directe à domicile de produits surgelés. Diverses actions commerciales : prise de commandes, ventes additionnelles, parrainage, prospection.

Développement du portefeuille clients

2016 - 2017 :

Vendeur en Prêt à Porter chez Antoine & Barthélémy/adecco sur Chalonnes Sur Loire

2013 - 2016 :

Gérant de société (Création) chez Pasta Bar sur Angers

Restauration sur le concept Italien de pâtes fraîches (RAVIOLES)

- Gestion de stock
- Prévisionnel et comptabilité
- Préparation des raviolis et sauces
- Desserts italiens
- Ventes à emporter et service en salle

2002 - 2013 :

Responsable de boutique de vêtements mixte chez Barbour - Paris/olly Gan - Angers

Choix des produits à présenter en vitrine et contrôle de la mise en place

- Gestion administrative et financière
- Outils de gestion budgétaire (tableaux de bord, indicateurs)
- Techniques de vente
- Argumentaires, négociation, vente complémentaire
- Principes d'aménagement d'espace de vente, merchandising
- Conseils et vente de produits à la clientèle
- Accueil de la clientèle
- Reporting des informations à la direction du réseau
- Mise en place de la collection dans la boutique
- Gestion du stock boutique et inventaire
- Approvisionnement de la boutique en produits (collections)
- Suivi des indicateurs commerciaux et financiers de résultats
- Mise en place d'actions promotionnelles sur des points de vente
- Gérer les demandes et réclamations-clients
- Management et animation d'équipe (5 personnes)

1990 - 2002 :

Vendeur en prêt-à-porter chez Galeries Lafayette (cacharel, Bally, Givenchy, Pal Zileri) sur Paris

- Accueil de la clientèle
- Conseils et ventes
- Définition d'actions promotionnelles
- Suivi des indicateurs commerciaux et financiers de résultats
- Gestion du stock boutique et inventaire

Langues

Anglais (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Technico-commercial en Négociation Immobilière/Commercial B to C et B to B -

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Lecture, Musique, Tennis, VTT, Gastronomie