

Christophe G. - Né en Mai 1978
13001 Marseille
21 ans d'expérience
Réf : 2305171200

Conducteur de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

Formations

1999 : Bac +2
BTS "FORCE DE VENTE"

1997 : Bac +2
Baccalauréat Sciences technologie Tertiaire
Commerce / Communication / Marketing

Expériences professionnelles

09/2000 à ce jour :

ATTACHE TECHNICO COMMERCIAL SUR LE TERRAIN / GESTION DE CHANTIERS chez Queguiner Matériaux (ca :161 000 000 €) sur Finistère

ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL SUR LE TERRAIN / GESTION DE CHANTIERS (3 ans)

- Suivi de chantiers publics et privés
- Prise de côtes sur les chantiers (plancher béton, menuiserie, déboursés couverture, maison ossature bois)
- Développement de mon portefeuille de clients
- Référencement produit
- Organisation de temps d'information avec les artisans et les architectes dans le BTP second oeuvre
- Gestion de l'organisation commerciale au sein de l'agence
- Suivi et respect des normes de construction suivant l'ouvrage à réaliser (D.T.U.)
- Négociation avec les différents fournisseurs

Acquisitions personnelles => Connaissances techniques tout corps d'état

EMPLOYÉ COMMERCIAL / COORDINATION DE CHANTIERS (7 ans)

- Conseil auprès de la clientèle (particuliers et professionnels)
- Suivi des commandes d'approvisionnement et de livraison
- Coordination de chantiers pour des particuliers avec :

o choix des artisans

o Calcul des métrés, des déboursés et calcul sur plan

o Commande des matériaux

- Tuteur à l'école de formation de l'entreprise
- Référencement des produits de l'agence

Acquisitions personnelles => Travail en autonomie du conseil jusqu'au suivi de chantiers

CARISTE

- Préparation de commandes
- Gestion des stocks

Acquisitions personnelles => Connaissance des produits du Bâtiment

1999 - 2000 :

TECHNICO COMMERCIAL chez T.i.m.a.c Transformation Du Maërl En Amendements Calcaires (ca : €)

Gestion de 6 départements : le Finistère, les Côtes d'Armor, l'Ille-et-Vilaine, la Mayenne, la Loire Atlantique, et le Maine-et-Loire

- Vente des produits à la clientèle agricole

Acquisitions personnelles => rigueur, ténacité, organisation personnelle

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Analyser le dossier de construction (dossier d'architecte, plans, cahier des charges, ...)
- Réaliser des relevés sur les chantiers (dimensions, surfaces, volumes)
- Choisir les matériaux
- Évaluer les quantités de matériaux nécessaires pour la réalisation d'un chantier
- Sélectionner les fournisseurs et les sous traitants / Négociateur
- Superviser les chantiers
- Planifier l'activité du personnel
- Connaissance produits tout corps d'état
- Connaissance et utilisation des normes D.T.U

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Adhérent de l'association I.P.P.A. (Île et Phare du Pays des Abers) : Participation à la rénovation et à la réhabilitation du phare de l'île WRAC'H.
- Pratiques sportives : Tennis de table, pêche, plongée sous-marine, bateau
- J'aime voyager. J'ai visité de nombreux pays