

**Aymeric S.** - Né en 1988  
**38080 Four**  
**16 ans d'expérience**  
**Réf : 2305210952**

## **Manager en stratégie marketing et développement commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**2022** : Bac +5

MBA Manager en Stratégie marketing et développement commercial - Titre RNCP niveau I/7  
Stratégie, droit des sociétés, fiscal, budgétisation d'un plan marketing et commercial  
Module de spécialisation : contrôle de gestion en cours, droit UE1 DU DCG

**2020** : Bac +5

CQP Dirigeant D'entreprise en sécurité privée - Titre RNCP niveau II /6 - Formation sur la gestion administrative, RH, Communication, stratégie commerciale, droit social, et comptabilité (sociale et Commerciale)

**2011** : Bac +5

Bp Jeps AGFF

**2008** : Bac +5

Cap Plomberie

### **Expériences professionnelles**

---

**2018 - 2022** :

Gérant de société agro-alimentaire chez La Gourmandiiz En Nature

Montage du dossier ouverture Sarl - individuel

. Création des statuts, choix de la forme juridique, choix de la fiscalité - individuel

. Comptabilité : Contrat d'embauche, DPAE, Gestion des plannings salariés, Gestion des stocks, fournisseurs, ventes, CGV, communications, factures, logistique - individuel

. Création d'un site internet (Boutique) - individuel

. Gérance secteur en point de vente. Commerce de fruits et légumes.

. Management des vendeurs,

. Formation vendeurs et prospections commerciales, Entretiens candidats et suivi comptabilité et caisse,

Logistique des flux,

. Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées.

. Activité en communication commerciale pour la mise en place de nouveaux projets concernant les différents secteurs de la vente.

. Création livrable marketing (roadmaps, gestion du budget alloué..etc.)

**2014 - 2018** :

Responsable agro-alimentaire

. Responsable région, Responsable secteur en point de vente,

. Commerce de fruits et légumes.

. Managements des vendeurs,

. Formations des vendeurs et prospections commerciales,

. Entretiens candidats

- . Comptabilité et caisse simple, de la journée/semaine /mois.
- . Logistique des flux,
- . Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées

**2012 - 2014 :**

Gestionnaire des plannings de convoyeurs chez Carrosserie Bessons

- . Responsable des convoyeurs concessionnaire
- . Relation client / Entreprise
- . Gestion des travaux de réalisation auprès d'un expert automobile
- . Gestion des plannings à flux tendu des livraison

**2011 - 2012 :**

Accompagnement sportif chez Fitway Et Orange Bleu

Sport et salle de gymnastique et musculation

- . Ventes de forfaits en salle
- . Réalisation de cours collectif

**2006 - 2011 :**

Plomberie / chauffagiste maison individuel, dapannage chez Fossurier Entreprise/thuilier Entreprise/service Technique Bourgoin-jallieu

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Manager en Stratégie marketing et développement commercial

## Permis

---

Permis B