

**Anthony L.** - Né en Décembre 1972  
**97615 Pamandzi**  
**29 ans d'expérience**  
**Réf : 2306080935**

## Technico - commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1993** : Bac +2  
Niveau Brevet Technicien Chaudronnerie et Tuyauterie Industrielle

**1991** : Bac +2 à ENNA sur Nantes  
BEP Structure Métallique

**1991** : Bac +2  
CAP Ensemble Chaudronné

### Expériences professionnelles

---

**2022 - 2022** :  
Responsable de production chez I2m sur Koungou, Mayotte

- Gestion du personnel (encadrement de 3 salariés)
- Préparation atelier (calepinage, mise en sécurité, manutention...)
- Achats et devis fournisseurs
- Réalisation de plans
- Gestion des plannings

**2022 - 2022** :  
Assistant du chef d'agence chez Brink's sur Mamoudzou, Mayotte

- Gestion du personnel (encadrement de 20 salariés)
- Réalisation de plannings
- Relance clients
- Gestion administrative (achats, ventes, facturations)
- Négociation de contrats

**2016 - 2022** :  
Assistant au directeur technique chez Abc Pliage sur Nantes

- Rédaction des ordres de fabrication (dessin et calcul d'ébauche)
- Saisie des commandes
- Réalisation des devis
- Renseignement technique auprès d'une clientèle particulière et professionnelle
- Commande fournisseur
- Accueil des clients pour les réceptions marchandises
- Chargement et déchargement des marchandises

**2015 - 2016** :

**Responsable de dépôt chez Origa-metal sur Rezé**

- Gestion des relations ateliers / administratifs
- Gestion des plannings
- Gestion du personnel (encadrement d'une équipe de 22 personnes)
- Cisailleur, plieur, magasinier

**2014 - 2015 :**

**Technico-commercial-chef de dépôt chez Laude sur Saint Herblain**

- Ouverture de compte (15)
- Conseils techniques et prise de cote auprès d'une clientèle professionnelle et particulière
- Réalisation de devis techniques, planning
- Relance clients
- Gestion administrative (achats, vente, validation de factures)
- Prise de cote sur chantier

**2013 - 2014 :**

**Cellule de reclassement chez Arcelor Mittal**

**2013 - 2013 :**

**Directeur Commercial chez Fabest sur Montataire**

- Gestion de 4 commerciaux
- Réalisation de devis techniques
- Négociation de contrats
- Relance clients

**2011 - 2013 :**

**Technico-Commercial, Chef d'Agence chez Fabest sur Sainte-luce-sur-loire**

- Ouverture de compte (40)
- Gestion du CA (augmentation de 17%)
- Gestion administrative (achats, vente, validation de factures)
- Préparation de devis, planning
- Prises de commandes
- Conseils techniques auprès d'une clientèle professionnelle et particulière
- Prise de cote sur chantier

**2011 - 2011 :**

**Technico-Commercial chez Ciba Ouary sur Saint Herblain**

- Ouvertures de comptes (20), augmentation du CA de 10%
- Vente auprès de professionnels
- Prise de cote sur chantier

**2004 - 2011 :**

**Technico-Commercial (Responsable d'atelier, Ouvrier Polyvalent) chez Libaud sur Rezé**

- Gestion de portefeuille clients (évolution de 60% du CA)
- Multiplication des tournées camions
- Conseil technique et prise de cote auprès d'une clientèle professionnelle et particulière
- Gestion des relations ateliers / administratifs
- Gestion des plannings
- Gestion du personnel (encadrement d'une équipe de 11 personnes)
- Cisailleur, plieur, magasinier

**1999 - 2004 :**

**Responsable d'atelier chez Ntpa sur Saint Herblain**

- Achats de fournitures

- Gestion logistique et transports
- Encadrement d'une équipe de 5 personnes

**1994 - 1999 :**

Responsable d'atelier (Ouvrier Polyvalent) chez Cbi Atlantique sur Rezé

- Gestion des plannings et des transports
- Cisailleur, plieur, magasinier

**1993 - 1994 :**

Sableur chez Poirier Mahot Et Lio sur Treillières

- Sablage
- Peinture industrielle thermo laquée

## **Atouts et compétences**

---

Définition de plan d'actions commerciales, prospection de clientèle professionnelle, proposition et études de solutions techniques, prise de cote sur chantier, définition des pièces et dessin négociation des conditions commerciales de vente

Manager motivé, capable de diriger le personnel

## **Permis**

---

Permis B Permis CACES cat. 3

## **Centres d'intérêts**

---

SPORTS NAUTIQUES (Plongée, Paddle)