

**Maxime F.** - Né en Décembre 1992  
**62330 Isbergues**  
**8 ans d'expérience**  
**Réf : 2307081219**

## Commercial / conseiller commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2012** : Bac +2 à Lycée Alexandre Ribot sur Saint Omer  
BTS Négociation Relation Client

**2010** : Bac +2 à Lycée Vauban sur Aire Sur La Lys  
Baccalauréat STG spécialité Mercatique

### Expériences professionnelles

---

#### **06/2019 à ce jour :**

Conseiller en Communication chez Groupe Nord Littoral - L'avenir De L'artois à Béthune (62)/l'echo De La Lys sur Aire Sur La Lys

- Vente d'encarts publicitaires (Print, Digital, Vidéo) ; négociation et fidélisation avec la clientèle
- Prospection physique et téléphonique
- Créations de suppléments gratuits, mise en place des éléments de publicité
- Suivi du chiffre d'affaires et relance des impayés

#### **2019 - 2019 :**

Commercial Secteur chez Renault sur Saint-omer

- Vente de véhicules neufs et occasions
- Gestion commerciale d'une agence automobile

#### **2017 - 2018 :**

Responsable d'agence immobilière chez Guy Hoquet L'immobilier sur Béthune

- Gestion du chiffre d'affaires
- Mise en place et suivi des dossiers administratifs (compromis de vente, bail de location, état des lieux, gestion locative)
- Management de l'équipe commerciale, mise en place de réunion d'équipe et individuelle, réalisation de sessions de recrutement, mise en place de challenges commerciaux
- Réalisation de factures, négociation avec les partenaires, encaissement des loyers
- Formations réalisées : Développement de la gestion locative, Management Motivationnel, Formation Juridique

#### **2014 - 2017 :**

Conseiller commercial chez Guy Hoquet L'immobilier sur Armentières

- Conseiller et vendeur en immobilier, prise de rendez-vous, estimation et visites de bien, écriture et mise en place d'un compromis de vente
- Prospection téléphonique et physique, négociation avec les clients, mise en valeur des maisons, prise de mandats dont exclusifs
- Formations réalisées : École des Ventes, développement du Chiffre d'Affaires Individuel

**2013 - 2013 :**

Conseiller Commercial BtoB chez Les Ateliers De La Lawe sur Lestrem

- Prospection téléphonique
- Prise de rendez-vous et visite de clientèle

**2011 - 2012 :**

Stage chez Office Notariale Mes Patinier - Grelat sur Aire Sur La Lys

- Vente de biens immobiliers
- Service immobilier

**Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

**Permis**

---

Permis B

**Centres d'intérêts**

---

Membre du comité d'organisation du Rallye de la Lys

Speaker automobile

Loisirs : Sport automobile, randonnée, musique