

**Jean-philippe B.** - Né en 2023  
**84560 Ménerbes**  
**29 ans d'expérience**  
**Réf : 2307171531**

## Manager operationnel de terrain proactif

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région , dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2008** : VAE à IGS PARIS

AE Master Management des Entreprises : Direction de sociétés

**1988** : Bac Professionnel à Lycée Camargue sur Nîmes

BAC G3 : Commerce-Gestion

### Expériences professionnelles

---

**03/2022 à ce jour** :

Responsable Régional PACA CORSE chez Objectif 54 Rénovation énergétique Des Bâtiments sur Béziers  
Accompagnement et interaction des parties prenantes MO et AMO afin d'assurer l'éligibilité des travaux, d'évaluer le potentiel CUMAC, collecter et analyser les dossiers (projets résidentiels, tertiaires et industriels) de nos clients bénéficiaires et partenaires installateurs sur la région.

**05/2016 - 02/2022** :

Président et Fondateur chez La Compagnie Des Lumieres Installateur Eclairagiste sur Maussane Les Alpilles

- Mise au point de la politique générale, définition des grandes orientations et du plan d'actions pour atteindre les objectifs de développement fixés, réalisation d'un chiffre d'affaires de 2,5 M €uros en 2021.
- Veille professionnelle afin de me tenir au courant des évolutions du marché, suivi des entreprises concurrentes.
- Développement de partenariats avec des entreprises multi-techniques reconnues, établissement des accords et négociation des contrats, suivi de la mise en oeuvre des chantiers avec les équipes.

**01/2015 - 02/2022** :

Directeur Opérationnel Associé (Commerce - Organisation - Négociations) chez Pm Agencement 34 Travaux Tce sur Montpellier

Direction d'une entreprise spécialisée dans la rénovation et la construction de bâtiments comprenant 20 salariés, pilotage de l'activité et veille au bon positionnement de la société sur le marché régional en Occitanie

**02/2014 - 05/2016** :

Directeur commercial chez Finatech sur Riom

Importation de produits électriques et éclairage

**09/2011 - 01/2014** :

Directeur commercial chez La Gloriette Fabrication Et Formulation De Produits Piscine sur Beaucaire

- Atteinte de mes objectifs sur la période de reconquête grâce à la définition d'un plan d'action efficace ayant permis de mettre en oeuvre la politique commerciale de l'entreprise avec le management efficace des

collaborateurs et un suivi des projets et des innovations de qualité de 6M€ à 10M€ en 2 ans.

- Encadrement d'une équipe de 10 commerciaux via un management de proximité, définition de leurs plannings et de leurs objectifs mensuels et annuels, évaluation des besoins en termes de formation afin d'assurer le développement de leurs compétences.

**06/2005 - 10/2011 :**

Directeur Général et Associé Fondateur chez Elexity Groupe Hbf Importation De Produits électriques Et éclairage sur Auterive

- Direction générale d'une entreprise spécialisée dans l'importation de produits électriques et comprenant 150 salariés, pilotage de l'activité et veille au bon positionnement de la société sur le marché européen.

- Accompagnement du développement de l'entreprise en identifiant les ressources humaines et les compétences nécessaires au bon fonctionnement des services, mise en place de managers pour capter les talents.

- Mise au point de la politique générale, définition des grandes orientations et du plan d'actions pour atteindre les objectifs de développement fixés, réalisation d'un chiffre d'affaires de 40 M €uros en 5 ans.

**01/2004 - 09/2005 :**

Directeur Commercial chez Inotech sur Auterive  
Importation De Produits électriques Et éclairage

**01/1998 - 12/2003 :**

Directeur commercial chez Panda Trade sur Gonesse  
Importation de produits électriques et éclairage

**01/1994 - 01/1998 :**

Responsable Clients Régionaux chez Unilever Foods Fralib sur La Garenne-colombes

**01/1991 - 01/1994 :**

Chef de Rayon chez Carrefour sur Lattes

## Atouts et compétences

---

- Capacité d'analyse
- Accompagnement au changement
- Aisance relationnelle
- Rigueur
- Sens des responsabilités
- Management d'équipes sur des projets
- Négociations commerciales complexes
- Vivacité d'esprit pour trouver des solutions

## Centres d'intérêts

---

Plongée Niveau 3 (RIFAP 2018) Jardiner, bricoler et randonnée dans le Lubéron