

Marc A. - Né en 1990
77230 Saint-mard
10 ans d'expérience
Réf : 2308111303

Diagnosticueur immobiliers

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Immobilier.

Formations

2013 : Bac +2 sur Paris
Niveau BTS professions immobilières (VHS)

Expériences professionnelles

2018 - 2021 :

Assistant de copropriété chez Alterabitat (400 Lots) sur Paris

Préparation des assemblées générales, Gestion des emails, Gestion des appels téléphoniques

Envoi des ordres de services, Envoi des appels de fonds, Tenue de réunion avec le conseil syndical en l'absence

du gestionnaire 8

Présence aux assemblées générales : 15

2017 - 2018 :

Négociateur immobilier chez Laforêt

Gestion du portefeuille client (acheteurs, vendeurs)

Prospection, évaluations de biens, prise de mandat

Préparation des dossiers de ventes

2015 - 2016 :

AGENT D'ENTRETIEN chez Société D'entretien De Bâtiment - Cleanet

2013 - 2014 :

Négociateur immobilier et Gestionnaire chez Avis Immobilier

Gestion du portefeuille client (acheteurs, vendeurs)

Prospection, évaluations de biens, prise de mandat et signature des compromis de vente.

Préparation des dossiers de ventes

Gestion des relations clients vendeurs / acheteurs et propriétaires/ locataires

Préparation complètes des dossiers de demande de location

Organisations des états des lieux d'entrée et de sortie

Enregistrer et traité les congés des locataires

2012 - 2013 :

Négociateur immobilier (alternance) chez Agence Reaumur

Gestion du portefeuille client (acheteurs, vendeurs)

Prospection, évaluations de biens, prise de mandat et signature de compromis de vente.

Préparation des dossiers de vente.

Gestion des relations clients vendeurs / acheteurs et propriétaires/ locataires

Préparation complètes des dossiers de demande de location
Organisations des états des lieux d'entrée et de sortie
Enregistrer et traité les congés des locataires
Régule de charge et gestion des contentieux

2011 - 2011 :

Négociateur immobilier et Gestion syndic (alternance) chez Agence Etoile
Gestion du portefeuille client (acheteurs, vendeurs)
Prospection, évaluations de biens, prise de mandat et signature de compromis de vente.
Préparation des dossiers de vente

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

DIAGNOSTIQUEUR IMMOBILIERS

Permis

Permis B