

Rui M. - Né en 1980
95240 Cormeilles-en-parisis
24 ans d'expérience
Réf : 2308140943

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2003 : Bac +3 à Université PARIS VIII
Niveau LICENCE A.E.S. (Administration Économique et social)

2000 : Bac +2 à Université PARIS VIII
DEUG A.E.S. (Administration Économique et social)

1998 : Bac +2
BAC GÉNÉRAL Économique et social

Expériences professionnelles

2017 à ce jour :
Technico-commercial chez Sas Solutions Confort sur Cormeilles En Parisis

2015 - 2017 :
Technico-commercial en menuiseries isolantes chez Sp2v Val Real sur Colombes

2010 - 2015 :
Gérant /Technico-commercial chez Mr. Fermetures sur Bezons

2009 - 2010 :
Technico-commercial en menuiseries isolantes chez Tryba sur Bezons

2007 - 2009 :
Technico-commercial en menuiseries isolantes chez Lorenove sur La Plaine Saint Denis

2004 - 2007 :
VRP - Technicien conseil en menuiseries isolantes chez K Par K sur Houilles

2003 - 2004 :
VRP en produits alimentaires destinés aux professionnels de la restauration chez Sarl Feljines

2001 - 2003 :
Serveur en restaurant (En extra puis à plein temps) chez Le Vaillant

2001 - 2002 :
Assistant logistique chez Sotrasel

1998 - 2001 :
Vendeurs de fruits et légumes sur les marchés, le week-end chez Sarl Feljines

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- . Mettre en place des actions de prospection
- . Identifier les besoins d'un client
- . Présenter des produits et des services
- . Conseiller un client
- . Enregistrer et suivre une commande
- . Effectuer des métrés
- . Rédiger des devis et établir des factures (utilisation des logiciel HERCULE PRO et PRO DEVIS)
- . Proposer des solutions de financement et monter les dossiers
- . Prendre des RDV sur stand (Foire de Paris, Centres commerciaux, marchés, expos...)

Permis

Permis B