

Emma M. - Née en Janvier 2002
44390 Nort-sur-erdre
1 an d'expérience
Réf : 2308161013

Commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Bac +2 à Lycée Saint Félix La Salle
BTS NDRC

2020 : Bac +2 à Lycée Saint Félix La Salle
BAC PRO VENTE

Expériences professionnelles

2021 - 2021 :

STAGE : Vendeuse à domicile (2 semaines) chez Pure sur Nort-sur-erdre

Animer une réunion, développer les réseaux sociaux, préparer les commandes, organiser une réunion à domicile

2021 - 2021 :

STAGE : Organisatrice d'évènements mariages (6 semaines) chez Rc évènements sur Basse Goulaine

Prospection téléphonique, créer un CRM, établir les devis, créer un formulaire de contact, créer les bases de données, participer au salon du Mariage (installer le stand, renseigner et accueillir les prospects), créer les visuels de publication sur CANVA, planifier les publications sur LATER, entretenir les réseaux sociaux

2021 - 2021 :

STAGE : Commerciale (6 semaines) chez Mobidys sur Nantes

Prospection téléphonique, créer les bases de données, préparer les outils d'aide à la vente, traiter les demandes entrantes, identifier les besoins des clients, établir les devis, développer un portefeuille clients et prospects

2020 - 2020 :

STAGE : Vendeuse en magasin de Jouet (2 semaines) chez À Qui De Jouer ? sur Vallet

Encaisser et accueillir des clients, préparer les commandes, approvisionner les rayons, mise en rayon, réceptionner les produits, organiser un événement commercial, entretenir les réseaux sociaux, merchandising

2020 - 2020 :

STAGE : Commerciale en Immobilier (1 mois) chez Ajp sur Nort-sur-erdre

Estimer un bien, visiter un bien, signature chez le notaire, signature d'un compromis, prospection téléphonique et terrain, mise à jour des fichiers clients

2019 - 2019 :

STAGE : Commerciale en Immobilier (1 mois) chez Résideo Immobilier sur Nantes

Estimer un bien, visiter un bien, signature chez le notaire, signature d'un compromis, prospection téléphonique

et terrain, mise à jour des fichiers clients

2018 - 2018 :

STAGE : Commerciale sédentaire (1 mois) chez Protextyl

Établir des devis, réaliser une plaquette commerciale, newsletter interne, article sur LinkedIn, prospection téléphonique, identifier les besoins des clients, répondre à des appels d'offres

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B