

**Romain D.** - Né en Avril 1994  
**60500 Chantilly**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 2308251039**

## Chargé d'affaires / conducteur de travaux

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2023 :**

**2023 :**

### Expériences professionnelles

---

**08/2022 à ce jour :**

Chargé d'affaires / Conducteur de travaux chez Atelier Moderne sur Paris

Préparation de chantier

Réalisation des devis et des avenants

Suivi de la bonne exécution des travaux

Suivi des réunions de chantiers hebdomadaires

Planification des diverses phases de chantier et des délais

Réalisation de planning et retroplanning en cours de chantier

Coordination des intervenants

Suivi du budget et de la marge au cours des travaux, réalisation de DGD

Réalisation et réception des commandes

Résultat : Réalisation et suivi de 1 million d'euros de travaux de la démolition à la réception des travaux

**2021 - 2022 :**

Expert travaux référent chez 360travaux sur Paris

Conservation d'un portefeuille clients allégé (70% de l'objectif d'un expert travaux)

Formation / Montée en compétences des nouveaux collaborateurs

Participation aux recrutements des nouveaux experts travaux

Mise en place de modules de formation BTP pour la montée en compétence métier des experts travaux

Participation à des salons du BTP organisés par la CAPEB

**2019 - 2020 :**

Expert travaux chez 360travaux sur Paris

Traitement des contacts avec les clients particuliers (entrants et sortants)

Traitement des contacts avec les artisans (entrants et sortants)

Suivi des travaux et sélection des artisans

Suivi de portefeuille clients / artisans via CRM

Résultat : en moyenne 120.000€ de valeur d'activité générée par mois, pour environ une dizaine de devis signés

**2017 - 2018 :**

Chargé d'affaires second oeuvre chez Monsieur Peinture sur Paris

Prise de rendez-vous, déplacement en autonomie dans toute la région parisienne, réalisation de chiffrages pour travaux de rénovation en autonomie  
Réalisation de devis à partir des chiffrages réalisés sur place et des factures via macro EXCEL  
Gestion d'un portefeuille clients via le CRM Pipedrive  
Suivi des chantiers et de la satisfaction du client  
Prise de contact avec des artisans pour réaliser les travaux en fonction des besoins du client  
Prise de contact et réalisation de devis pour travaux pour des agences immobilières, des agences de copropriété, pour des assureurs (dégâts des eaux)  
Résultat: Un volume d'affaire de 120.000 généré sur l'espace de six mois, avec suivi de réalisation et fidélisation de la clientèle

## Langues

---

Russe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, Crm, Batappli, Trello

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Bricolage, travaux, décoration et jardinage  
Sport (course à pied, tennis, football)  
Actualité (économique, politique, business, nouvelles technologies)