

**Myriam C.** - Née en 1987  
**49460 Montreuil-Juigné**  
**17 ans d'expérience**  
**Réf : 2309191220**



## Conseillère commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2010** : Bac +2 à CEFOC sur Angers  
BTS MUC (Management des unités commerciales)

**2008** : Bac +2 à C.N.P.H. sur La Ménitrie  
Bac pro Commerce

**2006** : Bac +2  
BEP Vente Action Marchande en candidat libre

**2005** : Bac +2 à Lycée Marie Curie sur Viré  
Bac général Scientifique

**2004** : Bac +2  
BAFA (Brevet d'aptitude aux Fonctions d'Animateur)

### Expériences professionnelles

---

**08/2017 à ce jour :**

Conseiller commercial spécialisée dans la prospection de nouveaux clients au national chez Kinougarde sur Angers

**2010 - 2017 :**

Vendeuse principale chez Bébé9 sur Angers

**2010 - 2010 :**

Vendeuse PEM Petit électroménagers chez Darty sur Angers

**2008 - 2010 :**

Vendeuse Meubles, salons et décorations d'intérieurs chez Tousalon sur Angers

**2006 - 2006 :**

Agent Recenseur chez Mairie De Courson sur Courson

**2005 - 2008 :**

Vendeuse préparatrice chez La Mie Câline sur Vire

**2005 - 2005 :**

Vendeuse en prêt-à-porter (Stage 1 mois) chez Orchestra sur Vire

**2004 - 2005 :**

Animatrice (C.D.D. 5 mois) chez M.j.c. sur Vire

**2003 - 2004 :**

Animatrice (C.D.D. 4 mois) chez U.n.c.m.t. Bretteville Sur Laize (14) Et Bocage Animation - St Sever

## Langues

---

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

- Organiser et planifier un programme d'activités
- Encadrer une équipe
- Mise en place de planning et d'objectifs
- Recrutement/ Embauche/ Fidélisation
- Délégation / résolution des problèmes
- Organiser et planifier un programme d'activités
- Travailler en équipe et collaborer à l'élaboration de projets
- Prospection de nouveaux clients
- Elaboration de devis et accompagner le client
- Accueillir les clients, les conseiller et conclure la vente
- Présenter les articles correspondant aux besoins
- Exposer les caractéristiques des produits et guider la clientèle dans son choix
- Réceptionner les marchandises, les contrôler et assurer la mise en rayon
- Participer à l'entretien de la surface de vente
- Mener une réunion d'information auprès de l'équipe commerciale

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sport d'endurance (course, badminton), cuisine