

Mohamed B. - Né en Février 1983
57690 Marange-zondrange
3 ans d'expérience
Réf : 2309200951

Chargé d'affaires / technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services commerciaux.

Formations

2007 : Bac +2

Niveau BTS Négociation relation client

2006 : Bac +2

2ème année Facultés d'Administration Économique et Sociale de l'université NANCY II

2005 : Bac +2

Attestation de formation aux premiers secours

2003 : Bac +2

Baccalauréat Technologique de Comptabilité Gestion Informatique

Expériences professionnelles

2007 - 2009 :

Chargé d'affaires chez Société Groupe Nicolas Sa (domaine Construction Et Promotion Immobilière) sur Dudelange, Luxembourg

Vente VEFA.

Relation clientèle :

Gestion des modifications sur plans avec les acquéreurs

Gestion des plus-values, réalisation de devis / facturations

Rédaction de divers courriers

Visites de chantier avec les futurs propriétaires et livraisons d'appartements

Établissement procès verbal de livraisons

Gestions des réserves émises

Assistance Maitrise d'oeuvre et d'ouvrage :

Établissement d'appel d'offre

Étude comparative des offres

Étude préalable : budget prévisionnel/ coût de construction/ rentabilité

Pilotage, coordination et réception de travaux avec les entreprises

Réalisation de planning

Réalisation de compte-rendu de chantier

Réalisation de pièces écrites (CCAP, CCTP, CDPGF, AE)

Étude et passation de marché entreprises

Négociation face à face

Réalisation de métrés second oeuvre

Établissement des bons de paiements : vérification de factures, validation

2006 - 2007 :

Technico-commercial chez Société Bruno Machado (domaine Rénovation / Construction Neuves) sur Bouxières-

aux-dames

Relation clientèle :

Devis, facturation

Prospection

Négociation face à face

Suivi de chantier :

Mise en route de chantiers : gestion du personnel sur site, mise en relation entreprise/ clientèle

Réalisation de métrés

Bureautique et méthodes commerciales :

Etablissement de tableaux de bord

Prospection téléphonique et terrain

Réalisation de rapports de prospection et de vente

Création et envoi de mailing

Création base de données client

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

SPORT : Formule 1, revues automobiles, VTT, course, marche