

Nicolas B. - Né en 1987
27520 Boissey-le Châtel
13 ans d'expérience
Réf : 2309201431

Conseiller clientèle

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Formation

Formation Agrément marque Briggs et Stratton

2021 : Formation

Formation interne en management

2018 : Diplôme

Diplôme certiphyto (vente de produits phytosanitaire)

Diplôme SST (Sauveteur Secouriste du Travail)

2017 : Formation

Formation vente produit parquet stratifié (Alsapan)

Formation produits gamme moteur MTD

2009 : Formation

Formation Briggs et Stratton (recherche, analyse de panne et expertise moteur)

2009 : Formation

Formation Stihl GO (gestion SAV)

2008 : Formation

Formation John Deere (spécification technique de la gamme tracteur compacte)

2007 : Formation

Formation Stihl OM (mise à jour technique nouvelle génération de moteur)

2007 : Formation

Formation Stihl OS (spécialisation de la carburation)

2005 : Bac

Niveau Baccalauréat STI Génie Mécanique

Expériences professionnelles

2023 - 2023 :

Chef de secteur, Outillage, Quincaillerie, Bois, Sanitaire chez Brico Jardis Leclerc Le Neubourg

2019 - 2023 :

Chef de secteur SAV, Motoculture et Service location chez Bricomarché De Pont-audemer sur Pont-audemer

2017 - 2019 :

Chef de rayon Outillage/Jardin chez Bricorama De Saint Pierre Lès Elbeuf sur Saint Pierre Lès Elbeuf

2016 - 2017 :

Conseiller clientèle Outillage/Jardin chez Bricorama De Saint Pierre Lès Elbeuf sur Saint Pierre Lès Elbeuf
Gestion du SAV Jardin

2011 - 2016 :

Conseiller clientèle chez Ets Lerailler sur Bourgtheroulde
Conseiller clientèle en vente de matériel, pièces et accessoires en matériel de jardin pour particuliers et professionnels
Organisation et livraison du matériel
Gestion des garanties
Mécanicien

2007 - 2007 :

Mécanicien en matériel de jardin chez Ets Lerailler sur Bourgtheroulde

2006 - 2006 :

Opérateur sur machine outils chez Wagon Automotive sur Broglie

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Conseiller clientèle vente matériel, pièces et accessoires en matériel de motoculture
Gestion atelier, mise en place des devis et facturation, gestion des stocks
Technicien en matériel professionnel et particulier
Chauffeur, Livreur, démonstration et utilisation des produits
Utilisation des logiciels : Word, Excel, WinGreen, SAP, Mercalys, Abacco
Gestion de stock et commandes, négociation avec les fournisseurs

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Quad, Moto, Informatique, Bricolage