

**Gabriele D.** - Né en 1965  
**83136 Rocbaron**  
**33 ans d'expérience**  
**Réf : 2309230941**



## Négociateur immobiliers

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans l'Immobilier.

### Formations

---

**2017** : Formation

FORMATION IOBSP courtage en prêt immobilier

**2006** : Bac +5 à SKEMA BUSINESS SCHOOL ex ESC LILLE

Master Marketing Management

**2004** : Bac +5 à AFPA sur Orleans

FORMATION de 6 MOIS : MANAGEMENT ISO 9001: V2000

**1987** : Bac +2

BTS ÉLECTROTECHNIQUE - F3

**1983** : Bac +2

BAC ÉLECTROTECHNIQUE - F3

### Expériences professionnelles

---

**2016 à ce jour** :

MANDATAIRE IMMOBILIER pour le réseau LES PORTECLES immobilier

Vente de MAISONS, APPARTEMENTS, TERRAINS, Recherche foncière pour des clients privés, et partenariat avec des constructeurs de maisons locaux pour DÉTACHEMENT DE PARCELLES

**2005 - 2016** :

AUTO-ENTREPRENEUR

De 2009 à 2016 : importation de vernis à ongles d'Italie, vente sur internet (Création du site EVERGLAM - produits cosmétiques), vente en salons commerciaux, foires et marchés, revente aux professionnels.

De 2005 à 2008, Création de magasin (DORIMPORT- fer forgé importé de Roumanie)

**2003 - 2005** :

Chargé de relations patrimoine pour SFR chez Assystem

Responsable des relations patrimoine sur les régions Pas de Calais et Picardie avec les grands comptes tels que SANEF, LOGICIL, PRINTEMPS... concernant les négociations d'accords d'implantation d'antennes relais.

Pilotage de réunions avec les administrations pour l'implantation des antennes relais en zones blanches

**2001 - 2003** :

Responsable commercial (Centre et Nièvre) chez Chaffoteaux Et Maury

Développement de clientèle installateurs.

Responsable des animations commerciales, et suivi du réseau de distribution sur la région.

Gestion des affaires auprès des offices HLM de la région (3M€), prescription auprès d'architectes, bureaux d'études

**1998 - 2001 :**

Vendeur Régional Industrie (Picardie) chez Schneider Electric

Responsable des ventes produits Distribution Électrique BT/ HTA et Automatismes industriels, Drives (2M€)

Coordination avec le réseau de distribution : vente de matériels BT pour le Tertiaire, Logements (1M€)

Chiffrage, détermination des produits, réalisation d'armoires électriques en distribution BT et Automatismes

**1991 - 1998 :**

Agent Clientèle Artisan et Installateurs (Centre) chez Schneider Electric

**1989 - 1991 :**

Technicien essai et câblages électriques chez Constructions Electriques Du Nord, Ex Filiale Leroy Somer

Chargé des essais moteurs électriques, sirènes construits par la société

Câblage d'armoires électriques, distribution BT, automatismes, racks systèmes informatiques et électroniques

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Gestion des équipes

Animation

Développement

Suivi d'affaires

Négociation

Maîtrise technique HTA/BT/Drive

## Permis

---

Permis A Permis B