

Gabriele D. - Né en 1965
83136 Rocbaron
33 ans d'expérience
Réf : 2309230941



Négociateur immobiliers

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans l'Immobilier.

Formations

2017 : Formation

FORMATION IOBSP courtage en prêt immobilier

2006 : Bac +5 à SKEMA BUSINESS SCHOOL ex ESC LILLE

Master Marketing Management

2004 : Bac +5 à AFPA sur Orleans

FORMATION de 6 MOIS : MANAGEMENT ISO 9001: V2000

1987 : Bac +2

BTS ÉLECTROTECHNIQUE - F3

1983 : Bac +2

BAC ÉLECTROTECHNIQUE - F3

Expériences professionnelles

2016 à ce jour :

MANDATAIRE IMMOBILIER pour le réseau LES PORTECLES immobilier

Vente de MAISONS, APPARTEMENTS, TERRAINS, Recherche foncière pour des clients privés, et partenariat avec des constructeurs de maisons locaux pour DÉTACHEMENT DE PARCELLES

2005 - 2016 :

AUTO-ENTREPRENEUR

De 2009 à 2016 : importation de vernis à ongles d'Italie, vente sur internet (Création du site EVERGLAM - produits cosmétiques), vente en salons commerciaux, foires et marchés, revente aux professionnels.

De 2005 à 2008, Création de magasin (DORIMPORT- fer forgé importé de Roumanie)

2003 - 2005 :

Chargé de relations patrimoine pour SFR chez Assystem

Responsable des relations patrimoine sur les régions Pas de Calais et Picardie avec les grands comptes tels que SANEF, LOGICIL, PRINTEMPS... concernant les négociations d'accords d'implantation d'antennes relais.

Pilotage de réunions avec les administrations pour l'implantation des antennes relais en zones blanches

2001 - 2003 :

Responsable commercial (Centre et Nièvre) chez Chaffoteaux Et Maury

Développement de clientèle installateurs.

Responsable des animations commerciales, et suivi du réseau de distribution sur la région.

Gestion des affaires auprès des offices HLM de la région (3M€), prescription auprès d'architectes, bureaux d'études

1998 - 2001 :

Vendeur Régional Industrie (Picardie) chez Schneider Electric

Responsable des ventes produits Distribution Électrique BT/ HTA et Automatismes industriels, Drives (2M€)

Coordination avec le réseau de distribution : vente de matériels BT pour le Tertiaire, Logements (1M€)

Chiffrage, détermination des produits, réalisation d'armoires électriques en distribution BT et Automatismes

1991 - 1998 :

Agent Clientèle Artisan et Installateurs (Centre) chez Schneider Electric

1989 - 1991 :

Technicien essai et câblages électriques chez Constructions Electriques Du Nord, Ex Filiale Leroy Somer

Chargé des essais moteurs électriques, sirènes construits par la société

Câblage d'armoires électriques, distribution BT, automatismes, racks systèmes informatiques et électroniques

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Gestion des équipes

Animation

Développement

Suivi d'affaires

Négociation

Maîtrise technique HTA/BT/Drive

Permis

Permis A Permis B