

**Patrick D.** - Né en 1997  
**94190 Villeneuve-saint-georges**  
**7 ans d'expérience**  
**Réf : 2309261702**

## Chargé d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2015 : Bac**

Baccalauréat Technologique  
Sciences Technologiques  
Industrielles et Développements  
Option : Architecture et Construction

### Expériences professionnelles

---

**2021 à ce jour :**

Chargé d'affaires chez Direction Commerciale De Caupamat, Groupe Lt sur Gennevilliers

- Détection et qualification des opportunités de business et développement du chiffre d'affaires
- Fidélisation et développement des clients stratégiques grands comptes
- Identification, étude et réponse aux différents appels d'offres
- Étude de la faisabilité technique des demandes clients
- Négociation et rédaction des contrats
- Gestion et coordination des opérations et des équipes
- Organisation des plannings (matériels & conducteurs/installateurs)
- Traitement et résolution des litiges
- Analyse de la politique de prix de l'entreprise
- Reporting auprès de la hiérarchie
- Représentation de l'entreprise lors d'évènements extérieurs

**2019 - 2021 :**

Commercial chez Direction Commerciale De D.k.v sur Suresnes

- Gestion des leads entrants, identification et qualification des besoins des clients
- Prospection de nouveaux clients, propositions commerciales aux prospects
- Développement du portefeuille client et fidélisation de la clientèle
- Négociation avec des entreprises de typologies variées
- Traitement des affaires réalisées, planification et suivi des interventions
- Participation à l'élaboration de la stratégie commerciale

**2016 - 2019 :**

Chargé de clientèle chez Direction Commerciale De Kiloutou sur Thiais

- Gestion de plusieurs portefeuilles clients sur différentes zones géographiques au niveau national
- Négociations commerciales avec les clients et les fournisseurs
- Rédaction des bons de commandes, devis, factures, contrats ...
- Suivi des différents comptes clients et des contrats (respect de la qualité, des délais, des paiements ...)
- Relance et recouvrement
- Traitement et résolution des litiges

**2015 - 2016 :**

Conseillé en vente chez Groupe Inditex sur Evry

- Conseil, encaissement et fidélisation de la clientèle
- Réception & mise en place des produits

**Langues**

---

Portugais (Oral : moyen / Ecrit : avancé)

**Permis**

---

Permis B

**Centres d'intérêts**

---

- Professeur de catéchisme
- Football en club
- Footing