Tarik M. - Né en 1980
39100 Dole
6 ans d'expérience
Réf : 2310031052

Technico - commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans les Services commerciaux.

Formations

2004 : Bac +4 à Aix-Marseille III et Université de Saragosse
Maîtrise en management international et ingénierie de l'export

2001 : Bac +2 à IUT de Belfort Montbéliard
DUT techniques de commercialisation

1998 : Bac +2 à Lycée Jacques Duhamel sur Dole
BAC ES option économie (mention Bien)

Expériences professionnelles

2004 - 2009 :
Technico-commercial chez Sté Labo France - Groupe Titel (63) - 53m€ De Ca - 429 Salariés Chimie Du Bâtiment (home Office)
Sur les départements 21/25/39 commercialiser en direct usine auprès d'une clientèle de professionnels du bâtiment, tous corps de métier, une gamme de produits techniques (Étanchéité, résine, adjuvants, colle, fixateur et divers consommables)
Résultats : Progression constante du CA Annuel, 20% de nouveaux clients/an.

2003 - 2004 :
Attaché commercial export chez Oleoestepa - Séville (stage De 10 Mois) Oleoestepa - Fabrication D'huile D'olive - Négoce - Export
Gestion des commandes (Ordre de fabrication, Transport, Paiement dont CREDOC) - Étude documentaire, synthèse pays et actions de marketing direct sur le marché français, australien, et nord américain.
Résultats: 15 ouvertures de comptes clients suite aux opérations de phoning pour un CA de 250 000€

2002 - 2002 :
Agent de transit chez Danzas Aei sur Marseille
Agent de transit au sein de la cellule Import/export
Mission : Gestion globale des flux documents/marchandises

Langues

Français (Oral : bilingue / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Gestion d'un portefeuille client, fidélisation, préconisation, recherche de prospects et développement marketing direct (phoning, emailing), veille commerciale (Nouveautés, concurrence, normes...) gestion des litiges, recouvrement amiable, reporting.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football, tennis, vélo