

Olivier M. - Né en 1981
95160 Montmorency
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2310031311

Responsable grand compte / chargé d'affaires / attaché commercial / conseiller commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2004 : Formation

Formation professionnelle
Négociations - Méthodes de ventes

2002 : Bac +2

BTS Action Commerciale

2000 : Bac +2 à Université de Rennes II

DEUG des Sciences et Techniques des Activités Physiques et Sportives

1999 : Bac +2 à Lycée Charles De Gaulle sur Vannes

Baccalauréat des Sciences des Techniques Tertiaires
Option Actions Commerciales

Expériences professionnelles

10/2008 - 2008 :

Responsable grand compte chez I.e.c

Prospection commerciale, suivi et fidélisation d'une clientèle
Gestion d'un portefeuille client
Création de mémoires techniques suivi de chantiers

09/2007 - 2007 :

Attaché commercial chez Poeschl Tobacco France

Prospection et gestion d'un portefeuille clients sur secteur Parisien (75 + 92)
Développement du chiffre d'affaires sur le secteur
Mise en place d'une politique commerciale unique pour la région parisienne

09/2006 - 2006 :

Responsable Univers chez Decathlon Groslay

Mise en place de la politique commerciale de l'univers
Gestion des flux internes
Recrutement d'une équipe de 6 personnes
Responsable Gestion du personnel sur l'univers / Création de contrats, de plannings
Développement de l'univers à travers de l'évènementiel
Gestion d'un compte d'exploitation

01/2005 - 2005 :

Chargé d'affaires chez Spartime Innovations, Spécialiste Du Contrôle D'accès

Prospection sur secteur grand Ouest (Bretagne, Normandie, Région Parisienne, Nord)

Prise de rendez vous, suivi de des affaires en cours. Création d'un portefeuille d'affaires

Mise en place de la politique commerciale sur le secteur prospecté

Estimations - Devis - Fidélisation

Mise en place de partenariat avec distributeurs et installateurs électriques pour la revente et l'installation du produit Spartime

06/2003 - 2003 :

Attaché commercial chez Azureva sur Bourg En Bresse

Vente de séjours en villages vacances (cible professionnels du Tourisme, T.O, collectivités)

Prospections- estimations - devis - conventions nationales - assurances

Prise de rendez-vous et suivi des dossiers clients

Relance terrain & téléphonique

Participation aux salons professionnels (MIT International, Carrefours des CE)

10/2002 - 2002 :

Attaché commercial chez Concession Citroen sur Vannes

Vente de véhicules neufs & occasions

Estimations - devis - plans de financement - assurances - reprises

Prospection sans rendez vous auprès de particuliers

Relance terrain & téléphonique

2000 - 2002 :

Conseiller commercial chez Parc Asterix (filiale Du Groupe Grévin & Cie)

Gestion et suivi d'un portefeuille clients

Cibles : Comités d'entreprise, associations, mairies

Salons professionnels - Relance clientèle - Prospection & Télévente

Chargé des Eductours : Logistique et mise en place

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Pratique du handball depuis l'âge de 6 ans

BEES 1er degré (Brevet d'État d'Éducateur Sportif)

Musique, cinéma, voyage, passionné de sport