Eddy G. - Né en Janvier 1979
31300 Toulouse
6 ans d'expérience
Réf : 2310031402

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

2004 : Bac +3
Licence AES : Mention administration générale et territoriale

2004 : Bac +4 à Université des sciences sociales sur Toulouse
Maîtrise science politique

2000 : Bac +2 à Université des sciences sociales sur Toulouse
DEUG Droit

Expériences professionnelles

2006 - 2009 :
Commercial dans une PME chez Promoforage
Vente de matériel de forage

2004 - 2006 :
Diverses missions intérim chez Gamme Vert, Mgf, Easydis

2003 - 2004 :
Agent de trafic à l'aéroport Toulouse Blagnac chez Avia Partner

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

-Accueil, conseils clients
-Établir un plan de prospection (physique, téléphonique à partir d'un fichier ou d'un ciblage effectué en amont.)
-Déterminer avec précision les besoins du client
-Proposer une solution au client en tenant compte du contexte financier, technique et humain de l'entreprise
-Négocier les prix, les quantités et les délais de livraison
-Conclure la vente par l'établissement d'un contrat
-Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur (visites d'entretien, courriers)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Boxe, jiu-jitsu Brésilien, surf, Snow Board…