

Sebastien V. - Né en Avril 1978
74800 Saint-pierre-en-faucigny
17 ans d'expérience
Réf : 2310061238

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2001 : Bac Pro
BAC pro en FROID COMMERCIAL et CLIMATISATION

2000 : CAP
CAP de CARROSSIER ET PEINTRE Auto

Expériences professionnelles

2019 - 2023 :
Technico-Commercial en Matériel Carrosserie chez Breteault

- Suivi client, fidélisation, développement CA
- Cibler et effectuer une Prospection BtoB
- Organisation et démonstration avec fournisseur
- Vente de contrat fournisseur peinture (SIKKENS, LESONAL, SINNEK)

2018 - 2019 :
Attaché commercial chez Man Truck&bus

- Commercialisation de véhicules neufs BtoB, contrats d'entretiens, financements, et produits périphériques.
- Prospection nouveaux clients
- Présenter les services adaptés
- Traitement des appels d'offres
- Suivi des délais de livraison et mise en main

2015 - 2017 :
Technico-Commercial chez Niort Frères Ad Distribution
TECHNICO-COMMERCIAL en pièces Détachées et fourniture Vi et VUL Dept 27

- Gestion et suivi Portefeuille
- Développement du CA BtoB
- Prospection de nouveaux clients
- Réalisation de devis
- Gestion des urgences

2009 - 2015 :
Commercial et Agent d'Exploitation chez Mlt Transport

- Gestion des demandes clients
- Réalisation devis
- Gestion et suivie de 20 chauffeurs
- Planification des livraisons

2005 - 2009 :

Technico-Commercial Division Transport, TP, Autocars, Bus Dept 76 chez Wurth
Suivie et développement du CA
- Prospection de nouveaux client BtoB
- Réalisation de devis, Prise de commande

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- VTT
- Ski Alpin
- Karting