

Laurent L. - Né le 25/07/1964
93160 Noisy-le-grand
30 ans d'expérience
Réf : 2310171411

Technico-commercial

Objectifs

Reprendre mon activité professionnelle dans le domaine du bois ou des produits techniques du bâtiment.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans le Bâtiment.

Formations

1987 : Service Militaire sur Saive, Belgique

1982 : Bac Scientifique

Expériences professionnelles

2014 à ce jour :

Cadre commercial chez Groupe Saint-gobain sur Aubervilliers
Négoce en portes et blocs-portes techniques (clientèle entreprises générales de bat)

05/2013 - 10/2014 :

Cadre commercial chez Société Panneaux Vidal sur Aulnay-sous-bois
Négoce bois panneaux

10/2011 - 12/2012 :

Cadre commercial chez Société Francilienne De Placage sur Montreuil
Industriel dans les panneaux essences fines
Cadre commercial sur l'Île-de-France

03/2008 - 10/2011 :

Cadre commercial chez Société Marotte sur Saint-ouen
Industriel dans les panneaux essences fines.
Cadre commercial (11 départements Nord de la RP et Nord de la France)

09/2003 - 02/2008 :

Technico-commercial chez Société Bonnichon sur Champigny-sur-marne
Négoce bois panneaux, Formica, Hubler et blocs portes techniques
Technico-commercial sur huit départements Nord de la Région parisienne

09/1997 - 07/2003 :

Technico-commercial chez Société Vilatte sur Chatillon

01/1996 - 07/1997 :

Technico-commercial chez Société Carestia sur Montesson
Négoce bois panneaux et concessionnaire Hornitex

07/1987 - 12/1995 :

Vendeur interne chez Société Vantoura sur Paris
Négoce bois panneaux et concessionnaire Formica-Oberflex-Novolam

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit :)

Logiciels

Sap, Pack Office

Atouts et compétences

Commerce du bois panneaux et blocs-portes techniques.
Compétences en informatique.
Gestion des tournées et techniques commerciales.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

La natation, balade et photographie.